



# Междинен Доклаг

за дейността на  
"Сирма Груп Холдингз" АД  
за периода 01.01.2024 - 31.12.2024 г.

## Съдържание

1/ИЗЯВЛЕНИЕ НА СЪВЕТА НА ДИРЕКТОРИТЕ НА “СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ” АД .....	3
2/ОРГАНИЗАЦИЯ И НАЧИН НА ПРЕДСТАВЯНЕ.....	4
3/ ПОРТФЕЙЛ НА “СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ” АД .....	6
4/ СТРУКТУРА НА АКЦИОНЕРНИЯ КАПИТАЛ И ОРГАНИ НА УПРАВЛЕНИЕ .....	7
4.1. Акционерна структура .....	7
4.2. Органи на управление.....	8
5/ „СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ“ АД ПРЕЗ ЧЕТВЪРТТО ТРИМЕСЕЧИЕ НА 2024 Г.....	12
ОСНОВНИ СЪБИТИЯ И БИЗНЕС НОВИНИ ПРЕЗ ЧЕТВЪРТТО ТРИМЕСЕЧИЕ НА 2024 Г.....	19
ОСНОВНА ЮРИДИЧЕСКА ИНФОРМАЦИЯ ПРЕЗ ЧЕТВЪРТТО ТРИМЕСЕЧИЕ НА 2024 Г.....	22
6/ РЕЗУЛТАТИ ПО СЕГМЕНТИ.....	26
7/ ИНДИВИДУАЛНИ ФИНАНСОВИ РЕЗУЛТАТИ.....	30
7.1. ПРИХОДИ.....	30
7.2. РАЗХОДИ .....	31
7.3. ФИНАНСОВИ РАЗХОДИ .....	31
7.4. АКТИВИ .....	31
7.5. СОБСТВЕН КАПИТАЛ .....	32
7.6. ПАСИВИ .....	32
7.7. ПАРИЧНИ ПОТОЦИ.....	35
7.8. ПОКАЗАТЕЛИ И КОЕФИЦИЕНТИ.....	35
7.9 СДЕЛКИ СЪС СВЪРЗАНИ ЛИЦА .....	37
8/ ПЕРСОНАЛ И ЕКОЛОГИЯ .....	38
8.1 ЕКОЛОГИЯ.....	38
8.2 ПЕРСОНАЛ .....	38
9/ РИСКОВИ ФАКТОРИ.....	38
9.1 Анализ на пазарния риск .....	39
9.1.1. Валутен риск .....	39
9.1.2 Лихвен риск.....	39
9.3 Анализ на ликвидния риск.....	39
10/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА СЪБИТИЯ И ПОКАЗАТЕЛИ С НЕОБИЧАЕН ЗА ДРУЖЕСТВОТО ХАРАКТЕР, ИМАЩИ СЪЩЕСТВЕНО ВЛИЯНИЕ ВЪРХУ ДЕЙНОСТТА МУ, И РЕАЛИЗИРАНИТЕ ОТ НЕГО ПРИХОДИ И ИЗВЪРШЕНИ РАЗХОДИ; ОЦЕНКА НА ВЛИЯНИЕТО ИМ ВЪРХУ РЕЗУЛТАТИТЕ ПРЕЗ ТЕКУЩИЯ ПЕРИОД. .....	40
11/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА СДЕЛКИ, ВОДЕНИ ИЗВЪНБАЛАНСОВО - ХАРАКТЕР И БИЗНЕС ЦЕЛ, ПОСОЧВАНЕ ФИНАНСОВОТО ВЪЗДЕЙСТВИЕ НА СДЕЛКИТЕ ВЪРХУ ДЕЙНОСТТА, АКО РИСКЪТ И ПОЛЗИТЕ ОТ ТЕЗИ СДЕЛКИ СА СЪЩЕСТВЕНИ ЗА ДРУЖЕСТВОТО И АКО РАЗКРИВАНЕТО НА ТАЗИ ИНФОРМАЦИЯ Е СЪЩЕСТВЕНО ЗА ОЦЕНКАТА НА ФИНАНСОВОТО СЪСТОЯНИЕ НА ДРУЖЕСТВОТО. .....	40
12/ АНАЛИЗ И ОЦЕНКА НА ПОЛИТИКАТА ОТНОСНО УПРАВЛЕНИЕТО НА ФИНАНСОВИТЕ РЕСУРСИ С ПОСОЧВАНЕ НА ВЪЗМОЖНОСТИТЕ ЗА ОБСЛУЖВАНЕ НА ЗАДЪЛЖЕНИЯТА, ЕВЕНТУАЛНИТЕ	



ЗАПЛАХИ И МЕРКИ, КОИТО ДРУЖЕСТВОТО Е ПРЕДПРИЕЛ ИЛИ ПРЕДСТОИ ДА ПРЕДПРИЕМЕ С ОГЛЕД ОТСТРАНЯВАНЕТО ИМ.....	40
13/ ОЦЕНКА НА ВЪЗМОЖНОСТИТЕ ЗА РЕАЛИЗАЦИЯ НА ИНВЕСТИЦИОННИТЕ НАМЕРЕНИЯ С ПОСОЧВАНЕ НА РАЗМЕРА НА РАЗПОЛАГАЕМИТЕ СРЕДСТВА И ОТРАЗЯВАНЕ НА ВЪЗМОЖНИТЕ ПРОМЕНИ В СТРУКТУРАТА НА ФИНАНСИРАНЕ НА ТАЗИ ДЕЙНОСТ. ....	41
14/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА НАСТЪПИЛИ ПРОМЕНИ ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД В ОСНОВНИТЕ ПРИНЦИПИ ЗА УПРАВЛЕНИЕ НА ДРУЖЕСТВОТО И НА НЕГОВАТА ИКОНОМИЧЕСКА ГРУПА. ....	41
15/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА ОСНОВНИТЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ НА ПРИЛАГАНИТЕ ОТ ДРУЖЕСТВОТО В ПРОЦЕСА НА ИЗГОТВЯНЕ НА ФИНАНСОВИТЕ ОТЧЕТИ СИСТЕМА ЗА ВЪТРЕШЕН КОНТРОЛ И СИСТЕМА ЗА УПРАВЛЕНИЕ НА РИСКОВЕ. ....	41
16/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА ПРОМЕНЕНИТЕ В УПРАВИТЕЛНИТЕ И НАДЗОРНИТЕ ОРГАНИ ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ФИНАНСОВ ПЕРИОД. ....	42
17/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА ИЗПОЛЗВАНЕТО НА СРЕДСТВАТА ОТ ИЗВЪРШЕНА НОВА ЕМИСИЯ ЦЕННИ КНИЖА ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД. ....	42
18/ ДАННИ ЗА ДИРЕКТОРА ЗА ВРЪЗКИ С ИНВЕСТИТОРА, ВКЛЮЧИТЕЛНО ТЕЛЕФОН И АДРЕС ЗА КОРЕСПОНДЕНЦИЯ. ....	42
19/ ПРОМЕНИ В ЦЕНАТА НА АКЦИИТЕ НА ДРУЖЕСТВОТО .....	43
20/ СЪБИТИЯ СЛЕД КРАЯ НА ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД.....	44



# 1 / ИЗЯВЛЕНИЕ НА СЪВЕТА НА ДИРЕКТОРИТЕ НА “СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ” АД

Настоящият междинен индивидуален доклад на ръководството на “Сирма Груп Холдинг” АД обхваща периода, приключващ на 31 декември 2024 г., и е изготвен в съответствие с разпоредбите на чл.39 от Закона за счетоводството и чл. 100о, ал. 2 и 5 от Закона за публичното предлагане на ценни книжа (ЗППЦК), като включва и установените събития, настъпили след датата на баланса. Структурата на този доклад е в съответствие с чл.12 от Наредба №2 на КФН.

Съветът на директорите на холдинга потвърждава, че:

- не е имало нередности, в които да са участвали ръководители или служители, които могат да бъдат съществени по отношение на междинния индивидуален финансов отчет;
- всички съществени сделки са надлежно осчетоводени и са намерили отражение в междинния индивидуален финансов отчет към 31 декември 2024 г.;
- не е налице реално или потенциално нарушаване на закони и (или) други нормативни разпоредби, което би имало съществено влияние върху междинния индивидуален финансов отчет или би могло да послужи за основа за отчитане на условна загуба;
- не съществуват правни или други ограничения върху потока на средства;
- не са известни тенденции, искания, ангажименти, събития или случайни обстоятелства, за които има основания да се очаква, че могат да окажат влияние на дружеството като цяло.

Този доклад за управлението съдържа-прогнозни отчети и информация, въз основа на убежденията ни и предположения, използвайки наличната в момента информация за тях. Всякакви твърдения, съдържащи се в този доклад, които не са исторически факти, са прогнози. Ние сме базирали тези изявления за бъдещето на нашите настоящи очаквания, предположения и прогнози за бъдещите условия и събития. В резултат на това нашите прогнозни изявления и информация са изложени на несигурност и рискове, много от които са извън нашия контрол. Ако едно или повече от тези неясноти или рискове се материализират, или в случай че базовите допускания за управление се окажат неправилни, нашите действителните резултати могат да се различават съществено от тези, описани в доклада. Ние описваме тези рискове и несигурности в доклада в секцията на риска.

Думите "цел", "предвиждане", "поемам", "вярвам", "в бъдеще", "би могло", "разчитаме", "сме уверени", "оценяваме", "очакваме", "Прогноза", "ориентировъчно", "възнамеряваме", "можем", "може", "перспектива", "план", "проект", "предскаже", "търси", "трябва", "стратегия", "искаме", "ще", "би" и други подобни изрази, са предназначени да идентифицират тези прогнозни изявления. Такива прогнози са, например, тези, направени в секцията Резултати от дейността, по отношение на нашите количествените и качествените оповестявания за пазарния риск, в

съответствие с Международните стандарти за финансово отчитане (МСФО), а именно МСФО 7 и свързаните с него отчети в нашите Пояснения към финансовия отчет, нашите перспективи за развитие, както и друга прогнозна информация, която се появява и в други части на този доклад. Освен ако не се изисква от закона, ние не се ангажираме и нямаме задължение да актуализираме публично или да преразглеждаме прогнозни изявления в резултат на нова информация, която сме получили за условията, които са съществували при издаването на този доклад, бъдещи събития, или по друг начин, освен ако не сме задължени да го направим по закона.

Този доклад включва статистически данни за ИТ индустрията и глобалните икономически тенденции, които идват от информация, публикувана от източници, включително International Data Corporation (IDC), доставчик на пазарна информация и консултантски услуги за информационните технологии, телекомуникациите и потребителски пазари на технологии; Gartner, Европейската централна банка (ЕЦБ); и Международния валутен фонд (МВФ). Този тип данни представлява само прогнозите на IDC, ЕЦБ, МВФ и други източници за данни за световната икономика и индустрията. СИРМА не гарантира за която и да е статистическа информация, предоставена от източници като IDC, Gartner, ЕЦБ, МВФ, или други подобни източници, които се цитират в този доклад.

В нашия Индивидуален доклад на ръководството, анализираме нашите бизнес дейности за отчетния финансов период, както и текущото състояние на „Сирма Груп Холдинг“ АД. Като се започне от описание на нашата дейност, икономическата среда и стратегия, ние представяме нашата финансова система и подробно обясняваме нашите резултати и операции, както и финансовата ни позиция и нетните активи. Ние също докладваме различните аспекти на финансовата устойчивост на “Сирма Груп Холдинг” АД и на очакваното развитие на възможните рискове.

Финансовата информация, представена в доклада на „Сирма Груп Холдинг“ АД включва нашия междинен индивидуален финансов отчет, нашия доклад на Съвета на директорите, както и някои финансови измерения, получени от нашата управленска отчетност. Нефинансовите данни, предоставени в доклада включват аспекти на интелектуалните права, човешките и социалните и отношения, получени от нашата оценка за същественост.

Нашият междинен индивидуален финансов отчет е изготвен в съответствие с МСФО. Вътрешният контрол върху финансовата отчетност гарантира надеждността на информацията, представена в междинния индивидуален финансов отчет и Нашият Съвет на директорите потвърди ефективността на нашите вътрешни проверки над финансовата отчетност.

Отчетният период е финансовият период, приключващ на 31 декември 2024 година. Докладът обхваща дейността на „Сирма Груп Холдинг“ АД.



## 2/ОРГАНИЗАЦИЯ И НАЧИН НА ПРЕДСТАВЯНЕ

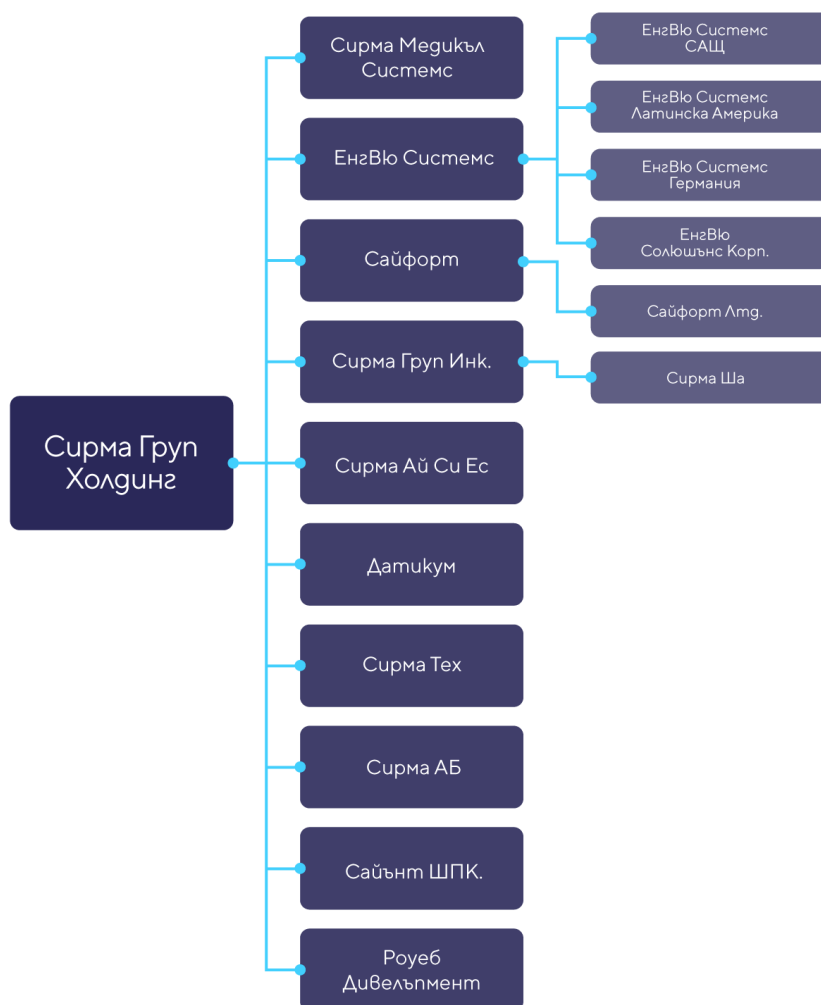
„Сирма Груп Холдинг“ АД е холдингова компания, която инвестира в технологични бизнеси, управлява ги стратегически и оперативно, предоставя на дъщерните си компании мениджмънт, административни, маркетингови и финансови услуги.

През годините Сирма е създавала над 20 компании, инвестирайки в тях огромен финансов и човешки

капитал. Нашата стратегия е да създаваме бизнеси, да ги инкубираме и да ги развиваме.

Генерирането на стабилен растеж, рентабилност и консистентни бизнес резултати са сред основните приоритети на холдинга.

### 2.1.Организационна структура



## ИСТОРИЯ И РАЗВИТИЕ НА ДРУЖЕСТВОТО

“Сирма Груп Холдинг” АД е вписано в Търговския регистър към Агенцията по вписванията на 25.04.2008г. с Единен идентификационен код (ЕИК): 200101236 и е със седалище и адрес на управление: област София (столица), община Столична, гр. София 1784, район р-н Младост, бул. Цариградско шосе № 135. Наименованието на дружеството се променя на 23.03.2009г. от „ЕС ДЖИ ЕЙЧ“ АД на “Сирма Груп Холдинг” АД, с еквивалент на английски език “Sigma Group Holding” JSC. Дружеството не е ограничено със срок за съществуване.

Адресът за кореспонденция на „Сирма Груп Холдинг“ АД е: гр. София 1784, район р-н Младост, бул. Цариградско шосе № 135.

### Промени в предмета на дейност:

На 23.03.2009 г. СГХ променя предмета си на дейност както следва: Придобиване, управление, оценка и продажба на участия в български и чуждестранни дружества, придобиване, оценка и продажба на патенти, отстъпване на лицензи за ползване на патенти на дружества, в които холдинговото дружество участва, финансиране на дружества, в които холдинговото дружество участва, организиране на счетоводното отчитане и съставяне на финансови отчети по реда на закона за счетоводство. дружеството може да извършва и собствена търговска дейност, която не е забранена от закона.

Предметът на дейност, съгласно чл. 4 от Устава на Дружеството, е: придобиване, управление, оценка и продажба на участия в български и чуждестранни дружества, придобиване, оценка и продажба на патенти, отстъпване на лицензи за ползване на патенти на дружества, в които холдинговото дружество участва, финансиране на дружества, в които холдинговото дружество участва, организиране на счетоводното отчитане и съставяне на финансови отчети по реда на Закона за счетоводството. Дружеството може да извършва и собствена търговска дейност, която не е забранена от закона.

На 04.07.2012 г. предметът на дейност се променя в актуалния такъв.

При учредяването си дружеството е оперирало под следния предмет на дейност: проектиране, разработване, маркетинг, продажба, внедряване, обучение и съпровождане на софтуерни продукти и цялостни решения, включително управление на софтуерни проекти, консултантски услуги в сферата на информационните и комуникационни технологии; счетоводни услуги, както и всяка друга, незабранена от закона дейност.

От учредяването на дружеството до датата на настоящия документ “Сирма Груп Холдинг” АД:

- не е осъществено прехвърляне или залог на предприятието;
- няма заведени иски молби за откриване на производство по несъстоятелност на дружеството;
- не са отправяни търгови предложения от трети лица към Дружеството или от Дружеството към други дружества;

## КАПИТАЛ

Капиталът на дружеството е 59 360 518 лв., разпределен на 59 360 518 бр. поименни безналични акции с номинална стойност на всяка акция от 1 лв.

- На 30.10.2015 г. след успешно първично публично предлагане капиталът е увеличен на 59 360 518 лв. чрез издаване на 9 523 362 бр. нови акции с номинална стойност на една акция 1 лв. и емисионна стойност 1,20 лв.

Непаричните вноски са:

1. Софтуер, представляваща 29 (двадесет и девет) софтуерни модула. **СТОЙНОСТ: 61 555 838 лв.**

2. 81 960 броя обикновени поименни акции от капитала на "СИРМА ГРУП"АД, дружеството регистрирано в Търговския регистър към Агенция по вписванията с ЕИК 040529004. **СТОЙНОСТ: 11 734 980 лв.**

3. Недвижими имоти - Етаж 3 от офис сграда "ИТ - център Офис Експрес" в гр.София, бул.Цариградско шосе" N 135 със застроена площ 796, 50кв.м., съгл.Нотариален акт за покупко-продажба на недвижим имот N 126, том I, рег. N 4551, дело N 116 от 23.04.2003г. и Етаж 5 от офис сграда "ИТ - център Офис Експрес" в гр. София, бул. "Цариградско шосе" N 135 със застроена площ 281, 81 кв.м., съгласно Нотариален акт за покупко-продажба на недвижим имот N 86, том 4, рег. N 10237, дело N 592 от 23.12.2004 г. **СТОЙНОСТ: 3 911 660 лв.**

**ОБЩА СТОЙНОСТ: 77 202 478 лв.**

Непаричните вноски са подробно описани в чл.7, ал.3 от Устава на дружеството.



## ИСТОРИЯ НА АКЦИОНЕРНИЯ КАПИТАЛ

• Чрез първично публично предлагане, съгласно решение на ОСА от 04.12.2014 г., на 30.10.2015 г. е вписано увеличение на капитала на „Сирма Груп Холдинг“ АД, с което увеличение капиталът се увеличава на 59 360 518 лева.

• При осъществяването на преобразуване вписано в Търговския регистър на 23.10.2014г. капиталът на Дружеството се намалява на 49 837 156 лв. чрез обезсилване на 23 503 662 броя акции. Това намаляване е в резултат на изчислената справедлива стойност на акциите на „Сирма Груп Холдинг“ АД от трима независими оценители. Акционерната структура на Дружеството не се променя в резултат на отделянето до колкото акционерните структури в преобразуващото се и в новоучреденото дружество са огледални.

• На 22.10.2010г. в резултат от решението на редовното годишно общо събрание на акционерите на Дружеството е вписано намаляване на капитала на „Сирма Груп Холдинг“ АД от 77 252 478 лв. на 73 340 818 лв. чрез обезсилване на 3 911 660 броя акции с номинална стойност от един лев всяка. Капиталът на Дружеството е намален на основание чл. 200, ал. 2, във връзка с чл. 187е, ал. 1, т. 2пт ТЗ.

• На 15.10.2008 г. след приемане на три тройни оценителски експертизи на вещи лица, акционерния капитал бива увеличен от 50 000 лв. до 77 252 478 лв. чрез непарични вноски чрез издаване на нови 77 202 478 броя акции както следва:

1) 29 броя софтуерни модули на стойност 61 555 838 лв.;

2) Непарична вноска представляваща недвижими имоти на стойност 3 911 660 лева:

□ Офис-сграда - офиси, ет.3 и ет. 5 от офис сграда, находяща се в гр. София, бул. „Цариградско шосе“ 135, собственост на „Сирма Груп“ АД, дружество регистрирано в Търговския регистър към Агенцията по вписванията ЕИК 040529004, със седалище и адрес на управление в гр. София, район „Младост“, бул. „Цариградско шосе“ № 135, прието за акционер в „Ес Джи Ейч“ АД с решение на Общото събрание на „Ес Джи Ейч“ АД от 10.07.2008 г.

3) Непарична вноска представляваща акции на стойност от 11 734 980 лева:

□ Апорт на 81 690 броя акции на обща стойност от 11 734 980 лева (143,6526 лв за акция) от капитала на „Сирма Груп“ АД дружество регистрирано в Търговския регистър към Агенцията по вписванията ЕИК, 040529004.

## Информация за условията на всякакви права за придобиване и/или задължения за уставен, но неемитиран капитал

„Сирма Груп Холдинг“ АД няма информация за условията на всякакви права за придобиване и/или задължения за уставен, но неемитиран капитал.

## 3/ ПОРТФЕЙЛ НА „СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ“ АД

### Дъщерни на „Сирма Груп Холдинг“ АД

Предприятие	Стойност на инвестицията	Процент от капитала	Процент от право на глас*	Стойност на инвестицията	Процент от капитала	Процент от право на глас*
	към 31.12.2024 (в хил. лв.)	към 31.12.2024	към 31.12.2024	към 31.12.2023 (в хил. лв.)	към 31.12.2023	към 31.12.2023
„Сайфорт“ ЕАД („Ес Ей Ай“ ЕАД)	17 865	100%	100%	17 865	84,56%	100%
Роуб Дивелъпмент	11 331	51,00%	51,00%	-	0,00%	0,00%
Сирма Груп Инк.	6 537	100%	100%	3 471	76,30%	76,30%
„Датикум“ АД	468	59%	59%	-	0,00%	0,00%
„Сирма Тех“ („Ес Ен Джи Технолоджи Сървисис“)	417	100%	100%	-	0,00%	0,00%
„Сирма АБ“	338	100%	100%	-	0,00%	0,00%
„Сирма Ай Си Ес“ АД	279	93,00%	93,00%	-	0,00%	0,00%
Сайънт Шпк (РеСолюшънс Шпк)	256	100%	100%	-	0,00%	0,00%
„Сирма Медикъл Системс“ АД	66	66,00%	66,00%	66	66,00%	66,00%
„ЕнгВю Системс“ АД	50	72,90%	72,90%	50	72,90%	72,90%
„Сирма Ай Ес Джи“ ООД	4	71%	71%	-	0,00%	0,00%
„Сирма Солюшънс“ ЕАД - влято	-	0,00%	0,00%	39 686	100%	100%
„Сайънт“ ЕАД - влято	-	0,00%	0,00%	14 076	100%	100%
„Сирма Иншуртех“ ЕАД - влято	-	0,00%	0,00%	914	55,00%	55,00%
„Сирма Си Ай“ ЕАД - влято	-	0,00%	0,00%	106	80,00%	80,00%

\*Процент от право на глас представлява участието в капитала на дружеството нетирано от обратно изкупените собствени акции.



## ИНФОРМАЦИЯ ЗА УЧАСТИЯТА

Освен посочените участия на Дружеството в т. 3 по-горе, няма други негови участия, които е вероятно да имат значителен ефект за оценяването на неговите собствени активи и задължения, финансова позиция или печалби или загуби.

Дружеството няма клонове.

# 4/ СТРУКТУРА НА АКЦИОНЕРНИЯ КАПИТАЛ И ОРГАНИ НА УПРАВЛЕНИЕ

## 4.1. Акционерна структура

Към 31.12.2024 г. разпределението на акционерния капитал на “Сирма Груп Холдинг” АД е както следва:

	31.12.2024	30.09.2024
Акционерен капитал (хиляди акции)	59 361	59 361
Брой акции (номинал 1.00 лев)	59 360 518	59 360 518
Общ брой на регистрираните акционери	1 160	1 151
Юридически лица	43	43
Физически лица	1 117	1 108
Брой акции, притежавани от юридически лица	7 214 055	6 867 613
% на участие на юридически лица	12,15%	11,57%
Брой акции, притежавани от физическите лица	52 146 463	52 492 905
% на участие на физически лица	87,85%	88,43%

Акционери	Брой акции към 31.12.2024	Брой акции към 30.09.2024	Номи -нал	Номинална стойност	% в капитала	% от право на глас*
Георги Първанов Маринов	5 461 898	5 461 898	1 лв.	5 461 898 лв.	9,20%	9,47%
Цветан Борисов Алексиев	5 025 153	5 025 153	1 лв.	5 025 153 лв.	8,47%	8,71%
Чавдар Велизаров Димитров	4 817 386	4 817 386	1 лв.	4 817 386 лв.	8,12%	8,35%
Веселин Анчев Киров	4 767 386	4 767 386	1 лв.	4 767 386 лв.	8,03%	8,27%
Огнян Пламенов Чернокожев	3 741 620	3 741 620	1 лв.	3 741 620 лв.	6,30%	6,49%
Красимир Невелинов Божков	2 534 161	2 534 161	1 лв.	2 534 161 лв.	4,27%	4,39%
Владимир Иванов Алексиев	2 177 583	2 177 583	1 лв.	2 177 583 лв.	3,67%	3,78%
Росен Василев Върбанов	2 156 687	2 156 687	1 лв.	2 156 687 лв.	3,63%	3,74%
Емилиана Илиева Илиева	1 996 209	1 990 209	1 лв.	1 996 209 лв.	3,36%	3,46%
Росен Иванов Маринов	1 907 900	1 907 900	1 лв.	1 907 900 лв.	3,21%	3,31%
Деян Николов Ненов	1 814 748	1 814 748	1 лв.	1 814 748 лв.	3,06%	3,15%
Изкупени собствени акции	1 689 236	1 689 236	1 лв.	1 689 236 лв.	2,85%	-
Атанас Костадинов Киряков	1 555 287	1 545 287	1 лв.	1 555 287 лв.	2,62%	2,70%
Явор Людмилов Джонев	1 068 046	1 092 746	1 лв.	1 068 046 лв.	1,80%	1,85%
"Манджуков" ООД	860 000	860 000	1 лв.	860 000 лв.	1,45%	1,49%
Петър Николаев Коняров	803 538	803 538	1 лв.	803 538 лв.	1,35%	1,39%
УПФ "ДСК Родина" АД	747 036	747 036	1 лв.	747 036 лв.	1,26%	1,30%
ДФ Адванс Инвест	738 822	718 335	1 лв.	738 822 лв.	1,24%	1,28%
УПФ „Доверие“ АД	702 126	802 126	1 лв.	702 126 лв.	1,18%	1,22%
Асен Крумов Нелчинов	650 449	650 449	1 лв.	650 449 лв.	1,10%	1,13%
Момчил Николов Зарев	618 153	618 153	1 лв.	618 153 лв.	1,04%	1,07%
Други	13 527 094	13 438 881	1 лв.	13 527 094 лв.	22,79%	23,46%
<b>Общо</b>	<b>59 360 518</b>	<b>59 360 518</b>		<b>59 360 518 лв.</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>





\*Процент от право на глас представлява участието в капитала на дружеството нетирано от обратно изкупените собствени акции.

На 24.01.2024 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД изкупи обратно 1 000 000 свои акции на средна цена от 0,74 лева за акция, на обща цена от 740 000 лева. Акции представляват 1,68% от капитала на дружеството.

На 28.05.2024 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД продаде 500 988 свои акции на средна цена от 0,85 лева за акция, на обща цена от 425 839,80 лева. Акции представляват 0,84% от капитала на дружеството.

На 02.07.2024 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД продаде 590 183 свои акции на средна цена от 0,96 лева за акция на обща стойност от 566 575,68 лв. Акции представляват 0,99% от капитала на дружеството.

Към 31.12.2024 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД притежава 1 689 236 бр. (30.09.2024 г. – 1 689 236 бр.) собствени акции с номинална стойност 1 689 236 лв. (2,85 % от акционерния капитал).

**Акционерите, притежаващи над 5% от капитала на дружеството са:**

Акционери	Брой акции към 31.12.2024	% от капитала	% от право на глас
Георги Първанов Маринов	5 461 898	9,20%	9,47%
Цветан Борисов Алексиев	5 025 153	8,47%	8,71%
Чавдар Велизаров Димитров	4 817 386	8,12%	8,35%
Веселин Анчев Киров	4 767 386	8,03%	8,27%
Огнян Пламенов Чернокожев	3 741 620	6,30%	6,49%

Акционери	Брой акции към 30.09.2024	% от капитала	% от право на глас
Георги Първанов Маринов	5 461 898	9,20%	9,47%
Цветан Борисов Алексиев	5 025 153	8,47%	8,71%
Чавдар Велизаров Димитров	4 817 386	8,12%	8,35%
Веселин Анчев Киров	4 767 386	8,03%	8,27%
Огнян Пламенов Чернокожев	3 741 620	6,30%	6,49%

Дотолкова, доколкото е известно на Дружеството, да се посочи дали дружеството пряко или косвено е притежавано или контролирано и от кого и да се опише естеството на този контрол и мерките, които са въведени, за да не се злоупотребява с подобен контрол.

„Сирма Груп Холдинг“ АД е притежание на своите акционери, които упражняват пълен контрол над дружеството. Оперативният контрол е делегиран на Съвета на директорите и респективно на Изпълнителния директор. Дружеството прилага редица вътрешни документи, които целят регламентиране на работата и предотвратяване на злоупотреби. Такива са "Инструкция относно задълженията и отговорностите на вътрешни лица притежаващи вътрешна информация", "Кодекс за поведение на финансови и счетоводни длъжности", "Правила за работа на Съвета на Директорите", "Програма за добро корпоративно управление".

Описание на всякакви договорености, известни на Дружеството, действието на които може на някоя следваща дата да доведе до промяна в контрола на Дружеството  
На Дружеството не са известни каквито и да било договорености, чието действие да може да доведе до промяна в контрола на „Сирма Груп Холдинг“ АД в бъдеще.

## 4.2. Органи на управление

„Сирма Груп Холдинг“ АД е с едностепенна система на управление - Съвет на директорите.

**Съветът на директорите към 31.12.2024 г. включва следните членове:**

- Чавдар Велизаров Димитров
- Цветан Борисов Алексиев
- Атанас Костадинов Киряков
- Георги Първанов Маринов
- Йордан Стоянов Недев
- Веселин Анчев Киров
- Явор Людмил Джонев - независим член
- Мартин Веселинов Паев - независим член
- Пейо Василев Попов - независим член



**Начин на определяне на мандатът на Съвета на директорите:** 2 години от датата на вписване.

**Мандатът** на настоящия Съвета на директорите е до 05.07.2026 г.

**Изпълнителен директор на “Сирма Груп Холдинг” АД** е Цветан Борисов Алексиев.

### Правомощията на управителните органи

Правомощията на управителните органи са в съответствие с изброените такива в ТЗ, Устава и ЗППЦК.

### Опции върху акции на дружеството

Към датата на този доклад няма предоставени опции на членовете на Съвета на директорите върху негови акции.

### Права на членовете на СД да придобиват акции и облигации на дружеството

Правата на членовете на СД на дружеството да придобиват акции от дружеството са регламентирани в приложимата нормативна база. Дружеството няма издадени облигации.

### Органи към Съвета на директорите

“Сирма Груп Холдинг” АД създава следните вътрешни комитети, на които са възложени да управляват съответните дейности на оперативното ниво, както и да предлагат решения към Съвета на директорите на дружеството:

**1. Комитет по инвестиции, риск и устойчивост**

в състав:

*Йордан Недев – председател*

*Цветан Алексиев – член (до 20.03.2024 г.)*

*Станислав Танушев – член (след 20.03.2024 г.)*

*Георги Маринов – член*

**2. Комитет по възнагражденията** в състав:

*Георги Маринов – председател*

*Мартин Паев – член*

*Йордан Недев – член*

**3. Комитет по оповестяване на информация** в състав:

*Цветан Алексиев – председател*

*Станислав Танушев – член*

*Чавдар Димитров – член*

*Атанас Киряков – член*

**4. Одитен комитет** в състав:

*Ангел Крайчев – председател*

*Александър Тодоров Колев – член*

*Веселин Анчев Киров – член*

### Приети вътрешно-нормативни документи

Дружеството приема необходимите вътрешни документи във връзка с работните и управленски процеси на дружеството и изпълнение на задълженията си като публично дружество:



Система за корпоративно управление	Описание	Приемане	Последно обновяване	Приложимост
Дивидентна политика	Политика за разпределение на дивидентите на публичното дружество		29.09.2022	СГХ
Правила за работа на Съвета на директорите	Инструкции и разяснения за задълженията и отговорностите на членовете на Съвета на директорите		2015	Всички дружества
Политика за възнагражденията	Политика за възнагражденията на членовете на Съвета на директорите	2015	03.08.2021	СГХ
Инструкции, задължения и отговорности на вътрешните лица	Инструкции и разяснения за задълженията и отговорностите при достъп и работа с вътрешна информация	2015	2021	Всички дружества
Програма за добро корпоративно управление	Система от правила, която защитава интересите на акционерите и другите заинтересовани лица	2015	2023	Всички дружества
Счетоводна политика	Политика, която регулира счетоводството и контрола	2015	30.06.2023	Всички дружества
Кодекс за поведение на финансови и счетоводни длъжности	Кодекс, който гарантира прозрачно и надеждно изготвяне на финансово счетоводните документи		2015	Всички дружества
Анти-корупционна политика	Политика срещу корупционните практики и свързаните с тях явления		2015	Всички дружества
Правила за защита на лица, които подават сигнали за нарушения	Вътрешни правила за подаване на сигнали и защита на лицата, подаващи сигнали или публично оповестяващи информация за нарушения – “whistleblowers”		04.05.2023	Всички дружества
Етичен кодекс за поведение на служителите	Кодексът установява нормите за етично поведение на служителите в Сирма		2020	Всички дружества
Политика за личните данни	Политика по поверителност и защита на личните данни на клиентите на Сирма		2021	Всички дружества
Политика за устойчивост	Политика за устойчиво функциониране и развитие на дружествата в Сирма	2021	30.09.2023	Всички дружества
Политика за човешките права	Политика, която определя отношението към човешките права в дружествата в Сирма	2023	25.03.2024	Всички дружества
Политика за снабдяване съобразена с корпоративната социална отговорност (КСО)	Политика, която интегрира КСО в практиката по снабдяване на Сирма	2023	25.03.2024	Всички дружества

Всички документи са публично достъпни на уеб сайта на дружеството:

<https://investors.sirma.bg/investors/corporate-governance.html>

Участието на членовете на СД в капитала на дружеството е, както следва:

Акционери	Брой акции към 31.12.2024	Брой акции към 30.09.2024	Номинал	Стойност	% в капитала към 31.12.2024	% от право на глас към 31.12.2024
Георги Първанов Маринов	5 461 898	5 461 898	1 лв.	5 461 898 лв.	9,20%	9,47%
Цветан Борисов Алексиев	5 025 153	5 025 153	1 лв.	5 025 153 лв.	8,47%	8,71%
Чавдар Велизаров Димитров	4 817 386	4 817 386	1 лв.	4 817 386 лв.	8,12%	8,35%
Веселин Анчев Киров	4 767 386	4 767 386	1 лв.	4 767 386 лв.	8,03%	8,27%
Атанас Костадинов Кирияков	1 555 287	1 545 287	1 лв.	1 555 287 лв.	2,62%	2,70%
Явор Людмилов Джонев	1 068 046	1 092 746	1 лв.	1 068 046 лв.	1,80%	1,85%
Мартин Веселинов Паев	126 920	126 920	1 лв.	126 920 лв.	0,21%	0,22%
Йордан Стоянов Недев	3 433	3 433	1 лв.	3 433 лв.	0,01%	0,01%
Пейо Василев Попов	100	100	1 лв.	100 лв.	0,0002%	0,0002%
<b>Общо</b>	<b>22 825 609</b>	<b>22 840 309</b>		<b>22 825 609 лв.</b>	<b>38,45%</b>	<b>39,58%</b>

През периода членът на СД Атанас Костадинов Кирияков е закупил 10 000 акции, членът на СД Явор Людмилов Джонев е продал 24 700 акции от капитала на дружеството.



## Възнаграждения на членовете на Съвета на директорите на “Сирма Груп Холдинг” АД

На основание чл.25, ал.5 от Устава на дружеството всеки член на Съвета на директорите е получил постоянно възнаграждение по договори за управление и контрол:

Име, Презиме и Фамилия	Фирма	Начислени суми за периода 01.01.2024 - 31.12.2024 г. (лв.)
Цветан Борисов Алексиев	“Сирма Груп Холдинг“ АД	(199 530)
Йордан Стоянов Недев	“Сирма Груп Холдинг“ АД	(22 326)
Георги Първанов Маринов	“Сирма Груп Холдинг“ АД	(22 326)
Атанас Костадинов Киряков	“Сирма Груп Холдинг“ АД	(22 326)
Веселин Анчев Киров	“Сирма Груп Холдинг“ АД	(22 326)
Мартин Веселинов Паев	“Сирма Груп Холдинг“ АД	(22 326)
Пейо Василев Попов	“Сирма Груп Холдинг“ АД	(22 326)
Явор Людмилов Джонев	“Сирма Груп Холдинг“ АД	(22 326)
Чавдар Велизаров Димитров	“Сирма Груп Холдинг“ АД	(20 310)
<b>Общо</b>		<b>(376 122)</b>

## ИНФОРМАЦИЯ ЗА ДОГОВОРИТЕ НА ЧЛЕНОВЕТЕ НА АДМИНИСТРАТИВНИТЕ, УПРАВИТЕЛНИТЕ ИЛИ НАДЗОРНИ ОРГАНИ С ДРУЖЕСТВОТО, ПРЕДОСТАВЯЩИ ОБЕЗЩЕТЕНИЯ ПРИ ПРЕКРАТЯВАНЕТО НА ЗАЕТОСТТА

В договорите на членовете на съвета на директорите както със самото Дружество така и с дъщерни дружества на Дружеството, където такива договори с тези лица са

налични, няма предоставени обезщетения при прекратяване на договорите им.

## ИНФОРМАЦИЯ ЗА ОДИТНИЯ КОМИТЕТ НА ДРУЖЕСТВОТО, ВКЛЮЧИТЕЛНО ИМЕНАТА НА ЧЛЕНОВЕТЕ НА КОМИТЕТА И РЕЗЮМЕ ЗА МАНДАТА, ПО КОЙТО ФУНКЦИОНИРА КОМИТЕТА

На проведеното на 24.06.2022 г. Годишното Общо Събрание на Акционерите на Дружеството се взе решение да се освободи от длъжност членът на Одитния комитет Емилият Иванов Петров и избра за член Веселин Анчев Киров. Мандатът на Одитния комитет бе продължен с 3 (три) години и при досегашното възнаграждение. Одитния комитет е в състав:

Ангел Крайчев – председател  
Александър Тодоров Колев - член  
Веселин Анчев Киров – член

## ИЗЯВЛЕНИЕ ЗА ТОВА, ДАЛИ ДРУЖЕСТВОТО СПАЗВА ИЛИ НЕ РЕЖИМА/РЕЖИМИТЕ ЗА КОРПОРАТИВНО УПРАВЛЕНИЕ

С оглед на факта, че „Сирма Груп Холдинг“ АД е вписано в регистъра по чл. 30, ал. 1, т. 3 от ЗКФН, воден от КФН, Дружеството е въвело програма, изготвена в съответствие с международно признатите стандарти за добро корпоративно управление. В съответствие с разпоредбата на чл. 100н, ал. 4, т. 3 от ЗППЦК

„Сирма Груп Холдинг“ АД е длъжно и съобразява съдържанието на финансовите си отчети с програма за прилагане на международно признатите стандарти за добро корпоративно управление и води счетоводната си политика съгласно Международните счетоводни стандарти.



# 5/ „СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ“ АД ПРЕЗ ЧЕТВЪРТТО ТРИМЕСЕЧИЕ НА 2024 Г.

## Обобщено

Глобалната икономика показва устойчивост изправена пред многобройните предизвикателства през последните години. Прогнозите са за запазващ се ръст, макар и в по-скромни размери. Въпреки тези оптимистични прогнози рисковете пред продължаващия ръст остават много и натежават надолу. На този икономически фон, ИКТ индустрията продължава да се развива с бързи темпове, които изпреварват двойно ръста на БВП. Този ръст до голяма степен е воден от глобалните ИКТ гиганти и подготовката за ИИ и ГЕНИИ.

## Очаквания за развитие на икономиката в България през 2024 г. и през бъдещите години

Предвижда се растежът на БВП да се ускори от 2,4% през 2024 г. до около 3% през 2025 г. и 2026 г., подкрепен от вътрешното търсене и износа ([Economic Forecast Bulgaria, EC, November, 2024](#)). Очаква се увеличаването на доходите да подкрепи стабилния растеж на частното потребление. Инвестициите, финансирани от Програмата за възстановяване и устойчивост, се очаква да укрепят брутно образуване на основен капитал, докато износьт е настроен да догонва външното търсене. През 2025 г. се предвижда инфлацията да намалее до 2,3%, преди да се ускори умерено през 2026 г. поради постоянната инфлация на услугите. Предвижда се фискалният дефицит да нарасне до 2,6% от БВП през 2024 г. и да достигне 2,8% през 2025 г. и 2026 г., движени от разходите за пенсии и заплати в публичния сектор. Държавният дълг се очаква да нарасне до 24,5% от БВП до 2026 г.

След шока в цените на енергията през 2022 г. и слабото външно търсене през 2023 г., българската икономика е готова да расте по-бързо, подкрепена от вътрешното и външното търсене, както и от експанзионистичната фискална позиция. През първата половина на 2024 г. личното потребление се увеличи с 4,8% на годишна база на фона на силното увеличение на заплатите на фона на стегнатия пазар на труда и спадащата инфлация на потребителските цени. Банковото кредитиране на домакинствата се засили през 2024 г. в контекста на силна конкуренция за пазарни дялове. Експанзията беше финансирана предимно от по-високи вътрешни депозити, докато банките също намалиха своите нетни чуждестранни активи. Скоростта на нарастване на частното потребление се очаква да се забави през втората половина на тази година и през следващите две години на фона на намаляващия растеж на заплатите и

по-високите нива на спестяване. Инвестициите в основен капитал се представиха по-слабо през първата половина на 2024 г., след стабилна експанзия през 2023 г., докато натрупването на запаси се възстанови след силното свиване миналата година. Очаква се внедряването на Програмата за устойчивост и възстановяване да подпомогне по-силна инвестиционна активност до 2026 г. Износьт също се възстанови и се очаква да догони външното търсене през остатъка от 2024 г. и следващите години. Като цяло се предвижда растежът на БВП да се ускори от 2,4% през 2024 г. до около 3% през 2025 г. и 2026 г.

От началото на 2024 г. българската икономика изпитваше:

- политическа нестабилност;
- ограничено външно търсене;
- силен спад в износа и производството;
- свити инвестиции;
- и продължителен ценови натиск.

Това, което задържа по-значително намаление на икономическият ръст през 2024 г. бе:

- разширяване на вътрешното потребление;
- поддържано от силен пазар на труда;
- повишено доверие на потребителите;
- спад в инфлацията и
- разширяване на кредитната дейност.

Въпреки очакваното възстановяване на износа през 2024 г., част от забавянето от 2023 г. се прехвърли и към 2024 г. Силното вътрешно потребление ще се запази, макар, че няма да нараства с темповете от 2023 г. След средата на 2024 се очаква плавно засилване на търсенето от другите европейски държави и оттам увеличаване и на износа на България. Очаква се и възстановяване на инвестициите, като те основно ще идват по линията на усвояване на европейски фондове, включително Фондът за възстановяване и устойчивост на България. Годишната инфлация ([Национален статистически институт](#)) спадна от 8,7% през юни 2023 до 1,2% през септември 2024 г. За цялата 2023 г. бе отчетена инфлация от 8,6%. Спадът на инфлацията се очаква да продължи и в идните години. Може да се твърди, че инфлацията в България е овладяна, като през 2024 г. тя се очаква да бъде 2,5%, с очакван спад до 2,3% през 2025 г.

**Рисковете** пред развитието на българската икономика през 2024 г. са:

- Ескалиране на военния конфликт в Украйна: малка вероятност / силно отражение;
- Отлагане на изпълнението на инвестиционните проекти и запазване на нищожните инвестиции в икономиката от последните 3 години: силна вероятност / силно отражение;



- Продължаване на политическа нестабилност: силна вероятност / силно отражение;
- Инфлация, и нарастващи лихви по кредитите: малка вероятност / средно отражение;
- Рецесия в някои от големите търговски партньори (Германия) и намаляване на износа на България за тях: средна вероятност / силно отражение;
- Нарастване на цените на енергийните носители: малка вероятност / силно отражение;
- Забавен темп на усвояване на средства по европейските програми: силна вероятност / силно отражение;
- Забавено изпълнение на Националния план за възстановяване: силна вероятност / силно отражение;

## Очаквания за развитие на глобалната икономика през 2024 г. и през бъдещите години

Глобалната икономика демонстрира издръжливост и процесът на нейната стабилизация продължава. МВФ прогнозира ([World Economic Outlook, October 2024, IMF](#)), че ръстът на световния БВП ще бъде 3,3% през 2024 г. и ще спадне леко до 3,2% през 2025 и 2026 г.

Глобалната борба с инфлацията бе успешна, и макар все още в някои държави нивата да се задържат високи, в повечето страни резултатите са добри. След достигане на връх в четвъртото тримесечие на 2022 г. от 9,4%, нивата на обща инфлация (headline inflation) се очаква да са 3,5% към края на 2025 г. Тези нива са под средната инфлация от 3,6% за периода 2000 – 2019 г. В допълнение, въпреки координираното монетарно затягане навсякъде по света, глобалната икономика се задържа неочаквано издръжлива. Ръстът на БВП се очаква да се задържи стабилно около 3,2% през 2024 и 2025 г. въпреки затрудненията в някои държави. Независимо от горните оптимистични резултати и прогнози, издръжливостта на световната икономика е подложена на множество изпитания. Ударите върху глобалните снабдителни вериги от 2020 имат трайни последици върху много държави и региони. Това е най-видимо в разделението между развити и развиващи се икономики. Докато първите успяха да възстановят своите икономики, вторите изпитват устойчиво свиване.

Въпреки видимото овладяване на средните нива на инфлацията, задържането на цените и дори тяхното намаляване за някои храни, инфлацията в цените на услугите проявява издръжливост. Това донякъде е резултат от наваксването на трудовете възнаграждения с последиците от високата инфлация в минали години. Това бе и причината редица централни банки да задържат облекчаването на техните монетарни анти-инфлационни мерки, а това поставя в затруднено положение публичните финанси (особено в държави, където обслужването на публичните задължения са високи).

Подобни са и прогнозите на ОИСР ([OECD Economic Outlook, Interim Report December 2024](#)), които очакват ръста във водещите 20 икономики да се стабилизира на нива от около 3.3% през 2024 - 2026 година.

Перспективите за растеж варират значително в различните региони. Растежът на БВП в Съединените щати се прогнозира да бъде 2,8% през 2025 г., преди да се забави до 2,4% през 2026 г. В еврозоната възстановяването на реалните доходи на домакинствата, затруднените пазари на труда и намаляването на лихвените проценти продължават да стимулират растежа. Ръстът на БВП в еврозоната се прогнозира на 1,3% през 2025 г. и 1,5% през 2026 г. Растежът в Япония се очаква да нарасне с 1,5% през 2025 г., но след това да спадне до 0,6% през 2026 г. Очаква се Китай да продължи да се забавя, като растежът на БВП на 4,7% през 2025 г. и 4,4% през 2026 г.

Според декемврийския доклад на ОИСР значителни предизвикателства запазват рисковете пред бъдещото икономическо развитие. Геополитическото напрежение създава краткосрочни рискове, коефициентите на публичния дълг са високи, а средносрочните перспективи за растеж са твърде слаби.

Прогнозата подчертава запазващата се несигурност. Засилването на продължаващите конфликти в Близкия изток може да наруши енергийните пазари и да въздейства отрицателно върху доверието и растежа. Нарастващото търговско напрежение може да попречи на търговския растеж. Неблагоприятните изненади, свързани с перспективите за растеж или пътя на дезинфлацията, биха могли да предизвикат разрушителни корекции на финансовите пазари. Ръстът също може да изненада в посока нагоре. Подобренията в доверието на потребителите, например ако покупателната способност се възстанови по-бързо от очакваното, може да повиши разходите. Ранното разрешаване на големи геополитически конфликти също може да подобри настроеността и да понижи цените на енергията.

Повишеното геополитическо напрежение рискува да наруши енергийните пазари и веригите за доставки, потенциално да доведе до по-висока инфлация и забавяне на икономическата активност. В по-широк план тези напрежения създадоха насрещни ветрове за търговията както в напредналите, така и в нововъзникващите пазари, засилвайки несигурността относно бъдещия курс на световната търговия. Една по-фрагментирана, протекционистична търговска среда и насочени навътре политики биха повлияли отрицателно на конкуренцията, повишили цените и възпрепятствали производителността и растежа, като същевременно биха натежали върху потенциала на нововъзникващите пазарни икономики да наваксат.

„Политическите действия трябва да защитят макроикономическата стабилност – чрез облекчаване на паричната политика, което е внимателно калибрирано, за да се гарантира трайно ограничаване на инфлационния натиск, и чрез фискална политика, която възстановява фискалното пространство, за да запази мястото за посрещане на бъдещия натиск върху разходите. За да повишим производителността и основите за растеж, трябва да подобрим усилията за образование и развитие



на умения, да отменим прекалено строгите ограничения за бизнес инвестициите и успешно да се справим със структурното увеличаване на недостига на работна ръка“ твърди Секретарят на ОИСР Матяш Корман.

„Структурните реформи са от съществено значение за поставянето на основите за по-силен, устойчив растеж“, каза главният икономист на ОИСР Алваро Перейра. „**Недостигът на работна ръка** вече е предизвикателство за фирмите в много страни и застаряването на населението само ще влоши това. Политическите действия трябва да гарантират, че уменията се развиват с търсенето на пазарите на труда и че участието на работната сила, особено на по-възрастните работници и жените, нараства.

**Рисковете** пред икономическото развитие на света остават. Такива са:

- Риск от по-висок от очаквания ефект от монетарните рестрикции през годината: малка вероятност / средно отражение;
- ескалация на войната на Русия в Украйна: малка вероятност / силно отражение ;
- устойчивост на инфлацията и свързаната с това необходимост от запазване на високи лихвени равнища за по-дълъг срок : средна вероятност / силно отражение ;
- по-силно от очакваното свиване китайската икономика и свиване на вътрешното потребление, проблеми с продажбите на китайския имотен пазар, които генерират ликвидни и/или риск от дългови просрочия: средна вероятност / силно отражение ;
- задълбочаване на геополитическата фрагментация, която започна през 2022 година: средна вероятност / силно отражение ;
- ескалация на напрежението в Близкия изток до регионален конфликт и/или ограничаване на трафика на горива и стоки през Близкия Изток и оттук нов инфлационен натиск: малка вероятност / силно отражение ;
- екстремни климатични събития: висока вероятност / средно отражение.

След продължителен период на широкообхватна стагнация започнала през 2023 г., европейската икономика започна своето възстановяване ([European Commission, Autumn November 2024 Economic Forecast](#)). Промяна в тренда се забелязва още в първото тримесечие на 2024 г., като се очаква да се запази през останалата част от годината, макар и със забавени темпове. Очаква се частното потребление (задвигвано от ръст на възнагражденията и на работните места, както и спад в инфлацията) да бъде основния двигател на това възстановяване.

Есенната прогноза предвижда растеж на реалния БВП през 2024 г. от 0,9% в ЕС и 0,8% в еврозоната. За ЕС това е 0,1 процентни пункта. по-нисък спрямо пролетта, докато за еврозоната остава без промяна. Растежът в ЕС се очаква да нарасне до 1,5% през 2025 г., тъй като потреблението се повишава, а инвестициите се възстановяват от свиването през 2024 г. През 2026 г. се очаква икономическата активност да нарасне с 1,8%, задвигвана от непрекъснато разширяване на търсенето.

Очаква се растежът в еврозоната да следва подобна динамика и да достигне 1,3% през 2025 г. и 1,6% през 2026 г.

Дезинфлационният процес, който започна към края на 2022 г., продължи и през лятото на 2024 г. Независимо от лекото покачване през октомври, до голяма степен обусловено от цените на енергията, общата инфлация в еврозоната се очаква да намалее повече от половината през 2024 г., от 5,4% през 2023 г. на 2,4%, преди да се понижи по-плавно до 2,1% през 2025 г. и 1,9% през 2026 г. В ЕС процесът на дезинфлация се очаква да бъде още по-остър през 2024 г., като общата инфлация ще спадне до 2,6% от 6,4% през 2023 г. и ще продължи да намалява до 2,4% през 2025 г. и 2,0% през 2026 г.

Силният спад в цените на енергийните източници през цялата 2023 г. допринесе съществено за намаляването и на инфлацията. През 2024 инфлацията продължава да се свива, но вече с по-забавен темп. В ЕС се очаква намаляване на инфлацията от 6,4% през 2023 година до 2,6% през 2024 г. и 2,4% през 2025 г.

Позитивните прогнози, обаче са застрашени от съществуващите рискове пред развитието на ЕС. Икономическите перспективи на ЕС остават силно несигурни, като рисковете до голяма степен са насочени надолу. Продължителната агресивна война на Русия срещу Украйна и засиленият конфликт в Близкия изток подхранват геополитическите рискове и продължаващата уязвимост на европейската енергийна сигурност. Понастоящем увеличаване на протекционистичните мерки от страна на търговските партньори може да натежи върху световната търговия с отрицателно въздействие върху силно отворената икономика на ЕС. Ниският растеж на производителността може да затрудни фирмите да поддържат растеж на заплатите, което ги кара или да намалят наетите служители, или да прехвърлят нарастващите разходи върху потребителите. Освен това закъсненията в прилагането на RRF или по-рестриктивна фискална позиция през 2026 г., докато се прилагат Националните средносрочни планове за възстановяване, биха могли допълнително да забавят икономическата активност. И накрая, неотдашните наводнения в Испания илюстрират още веднъж драматичните последици, които нарастващата честота и обхват на природните бедствия могат да имат не само за засегнатите хора и техните местообитания, но и за икономиката.

#### Отрасълът на Сирма

Компаниите в Сирма Груп са специализирани в индустрията на информационните технологии (ИТ) с преобладаващ фокус към бизнеса (B2B). Индуриалните данни обикновено се комбинират с данни за „комуникационния сегмент“, тъй като този сегмент зависи изцяло от информационните технологии. Съответно индустрията придоби името „Информационни и комуникационни технологии“ или за кратко ИКТ. От цялото разнообразие на ИКТ сегменти, компаниите в групата работят предимно в сегментите „ИТ услуги“ (системна интеграция, инфраструктура като услуга, софтуер като услуга, софтуерна поддръжка, консултации) и „Бизнес софтуер“ (различни софтуерни продукти и услуги,



насочени към различни бизнес вертикали и разработка на персонализиран софтуер).

Двата основни сегмента („ИТ услуги“ и „Софтуер“), в които Групата оперира, бяха най-бързо и устойчиво развиващите се в миналото ([Gartner, October, 2024](#)). Понастоящем и двата сегмента се разглеждат като решението на всички проблеми възникващи от глобалната икономическа несигурност и съответно като „имунизирани от кризи“. Масовата дигитализация, която се разгръща, разчита именно на „Софтуер“, за различните технологични решения и „ИТ услуги“, чрез които тези решения да бъдат внедрени. Това доведе до ръст на двата сегмента дори и през турбулентните изминали години, както и очакванията за продължаващ ръст през 2024 и следващите години.

Очакванията за 2024 г. са, че двата сегмента не само ще запазят своя растеж – 11,7% за „Софтуер“ и 5,6% за „ИТ услуги“, но че този ръст ще бъде устойчив и ще се ускорява и в близките години.

Географски, Сирма е фокусирана върху водещите световни пазари (САЩ, Великобритания и Европа), които също са и водещите географски центрове за потребление на ИКТ продукти и услуги.

Сирма е B2B ИТ доставчик. Клиентското портфолио на Сирма - Дигитален бизнес (Консултации и интеграция, Чатботове, ИТ сигурност и разработка на софтуер), Финансови институции (Консултации, Интеграция, ИТ сигурност, Чатботове), Застраховане (Платформата за застрахователен брокер на Сирма Ай Си Ес и ИТ услугите на „Сирма Груп Холдинг“ АД), Хотелиерство („Сирма Груп Холдинг“ АД), и Здравеопазването (Сирма Медикъл) показват устойчиво развитие и силен ръст през 2024 и се очаква това да продължи и през последващите години.

## Прогнози за развитието на ИКТ сектора през 2024 г. и бъдещите години

След по-добра от очакваното 2023 година, Gartner ревизира и своите прогнози за развитието на ИКТ пазара през 2024 година ([Gartner, October, 2024](#)) и своите очаквания за 2025 г. Очаква се 2024 да донесе впечатляващия ръст от 7,2% по текущи цени или 8,2% по постоянни цени. ИКТ пазарът се очаква да достигне USD 5,3 трилиона през 2024 година.

За разлика от предишните няколко години, през 2024 г. всички ИКТ сегменти се очаква да нараснат. Независимо от това, различният темп на нарастване се запазва: Системите за центрове за данни се очаква да нараснат с цели 34,7%, докато комуникационните услуги с едва 2%. След паритет с ТЕЛКО на абсолютните разходи през 2023 г., през 2024 г. „ИТ услуги“ стават водещият сегмент в ИКТ сектора и са отговорни за USD 1,6 трилиона разходи.

**Table 1. Worldwide IT Spending Forecast (Millions of U.S. Dollars)**

	2024		2025	
	Spending	Growth (%)	Spending	Growth (%)
Data Center Systems	318,008	34.7	367,171	15.5
Devices	735,764	6.2	805,722	9.5
Software	1,087,800	11.7	1,239,779	14.0
IT Services	1,587,913	5.6	1,737,754	9.4
Communication Services	1,530,299	2.0	1,596,890	4.4
<b>Overall IT</b>	<b>5,259,784</b>	<b>7.2</b>	<b>5,747,317</b>	<b>9.3</b>

Source: Gartner (October 2024)

Основната част, както ще се илюстрира по-долу, на това значително нарастване на сектора се дължи на големите ИКТ гиганти, и не толкова на средни и малки ИКТ фирми.

Gartner ревизира своите очаквания за ръст от 10% от началото на 2024 г. на „Системите за центрове за данни“ до цели 34,7% ръст в своята 2024 октомврийска прогноза. Тези очаквания са свързани с подготовката за Генеративен ИИ (Generative AI) на всички **технологични гиганти**. Един от под-сегментите на „Системи за центрове за данни“ са специализираните ИИ сървъри. Продажбите на сървъри през 2024 година се очаква да нарасне с впечатляващите 62% в постоянни цени, като този ръст се дължи изцяло на продажба на сървъри, готови да посрещнат нуждите на AI и GenAI. Въпреки, че нарастването е значително, Gartner счита, че то едва сега започва и нуждите на AI и GenAI ще съдействат силно за увеличаване на продажбите на „Устройства“ в близките години.

### Източници на очаквания растеж

Ръстът на инвестиции в ИТ се запазва за всички държави по света през 2024 г. Очаква се Индия да се откъсне от всички държави по ръст на своите разходи за ИТ с ръст надхвърлящи 12%. Най-големият ИТ пазар в САЩ се очаква да отбележи отново силен растеж, който доближава 8% през 2024 г. конкуриран от разходите в Китай. Европейските държави леко изостават, но също се очаква да отбележат стабилен растеж от около 7%. Япония и държавите от Латинска Америка отбелязват най-скромен ръст от около 5%. Все пак е нужно да се отбележи, че дори и този по-слаб ръст от 5% годишно щеше да изглежда впечатляващ преди 10-ина години.

Ръстът на разходите за ИТ е свързан с наситеността на съответната икономика с ИТ и разходите за ИТ на човек от населението свързани с това. Страните, които водят класацията по ръст, са тези, които са разбрали, че тяхното икономическо развитие е свързано с ИТ. Очакваният растеж се различава значително между държавите но нито една държава не се очаква да свива своите разходи за ИКТ. Дори държави, които изпитват икономически трудности и хиперинфлация (Турция, Аржентина) също се очаква да увеличават своите разходи за ИКТ в близките години.





Подобна е ситуацията и по вертикали. Отново абсолютно всяка индустрия се очаква да увеличава своите разходи за ИКТ. Банкиране, Финансовите услуги, Телекомуникации, Здравеопазване и различните форми на правителство се очаква да са водещи по ръста на своите разходи за ИКТ. Тази тенденция започна през 2023 и се очаква да се запази през следващите години. Тези сектори отбелязват почти двуцифрен ръст през 2023 в постоянни цени, като се очаква той да се задържи около и над нивата от 10% CAGR 2022 – 2027 г. Всички сегменти се очаква да отбележат ръст през 2024 г., като този ръст се ускорява (около 8%) в сравнение с очакванията от предишната година (около 6%). За първи път под-сегмента „Сървъри“ излиза извън стандартните очаквания за ръст, като отбелязват внушителни 62% нарастване през 2024 и 18,8% CAGR до 2028 година. Очаква се разходи от около USD 100 млрд. за сървъри, пригодени за посрещане на нуждите на ИИ. Тези инвестиции се очаква само да се ускоряват, като достигнат USD 200 млрд. през 2028 г. Подготовката за ИИ стимулира и останалите под-сегменти на „Устройства“, включително и потребителските такива - „Мобилни телефони“ и „PC“. Сегментите „Софтуер“ и „ИТ услуги“ запазват своя традиционно устойчив ръст. Очаквания среден ръст за 2024 г. се очаква да бъде 12,2% за „Софтуер“ и 6,5% за „ИТ услуги“, като приблизително същият е и CAGR 2023 -2028. Нещо което прави впечатление е огромната разлика в ръста (който е и отрицателен за някои под-сегменти) между най-бързо развиващите се и най-слабо развиващите се под-сегменти: Инфраструктура като услуга (IaaS) продължава да не може да се помести в графиката, поради своя впечатляващ ръст от 22,6% през 2024 г., докато фиксирани гласови услуги са с над 5%-ен спад.

При разглеждане на компонентите на ръст във водещия сегмент „Софтуер“ отново могат да се наблюдават огромни разлики между развитието на различните негови под-сегменти – от -7% до +27%. В този сегмент ръст от 10% се разглежда като „изоставане“. Gartner считат, че светът е все още в етапа на „дигитално строителство“, като изгражда дигиталната инфраструктура, която е необходима за постигане на ръст на продажбите, увеличаване на ефективността и отскоро – увеличаване на маржовете. Водещите сегменти може да очакваме в близко бъдеще да бъдат подсилени чрез добавяне на изкуствен интелект (който понастоящем все още не е сериозен пазарен фактор). Интересно е също да се отбележи масивната доминация на облачния софтуер

## УЧАСТИЕ В МЕНИДЖМЪНТА И ОСЪЩЕСТВЯВАНЕ НА КОНТРОЛ ВЪРХУ ДЪЩЕРНИТЕ КОМПАНИИ

През четвъртото тримесечие на 2024 г., както и в предходни периоди, висшият мениджмънт на СГХ участваше активно в управлението на дъщерните компании. Високата експертиза и натрупаният опит на мениджърите на СГХ подпомагаше дружествата при формулирането на техните цели и стратегии за развитие, както и при изготвянето на бизнес и финансовите им планове. В резултат на това през изтеклия период се

съотнесен към не-облачните решения. Макар последните да имат своето място и в бъдещето, облачния софтуер отбелязва (и се очаква да продължи да отбелязва) много по-силен ръст, което подсказва за пълната насоченост на пазара към облачни решения. Почти всички под-сегменти вече преобладаващо са „в облака“, като този дял се очаква само да се увеличава през близките години.

Различните компоненти на третия (2024 г.) по динамика сегмент – „ИТ услуги“, също имат много различен ръст един спрямо друг. „Инфраструктура като услуга“ и тук е с ръст, който трудно се отбелязва на графиката. Всички ИТ услуги свързани с достъп до облака и ръба (edge) се очаква да се имат силен ръст. ИТ услуги по „Дизайн“ и „Изграждане“ във всички свои разновидности се очаква да имат значителен ръст през 2024, както и близките години. Това са и пазарите, където проблема с недостига на квалифицирана работна ръка е най-изострен. Липсата на талант в предприятията е много по-изострен отколкото в големите ИТ дружества. Съответно когато предприятията преместят своите операции в облака, или внедрят нова софтуерна платформа, които трябва да се управляват единствения изход за тях е наемането на „Управлявани услуги“ (Managed services). Оттук и драматичния ръст на „Управлявани услуги за облака“ (Managed services for cloud and edge), - около 13% годишно, „Корпоративна стратегия+ - ръсто около 12%, „Маркетинг и управление на клиента“ – ръст около 11%, „Управление на риска“, „Управление на човешките ресурси“, „Финансово управление“, „Бизнес операции“ и др. с ръст от около 10%.

Услугите, свързани с „Дизайн“ се очаква да отбележат най-бърз растеж през 2024 г. Gartner допуска, че включването на възможностите на ИИ в „Управление на риска“, „Бизнес операциите“ и „Консултирането“ са и причината за това нарастване в услугите свързани с „Дизайн“. Дълго време сегмента „Комуникационни услуги“ бе най-големия в ИКТ сектора. От 2024 година нататък това вече няма да е така. „ИТ услугите“ изместиха „ТЕЛКО“ от първото място (USD 1.6 трлн. през 2024 г.), като при това се очаква да запазят своя значителен растеж и през следващите години.

Пазарът на под-сегмент „Софтуер“ се очаква също да задмине ТЕЛКО, но едва през 2028 година.

постигнаха изключителни успехи от компаниите в групата. Едновременно с това, участвайки в органите на управление на компаниите от Групата, те следяха за спазването на общите цели на Групата, стратегиите за нейното развитие и финансовата дисциплина.



## - МАРКЕТИНГ

В оперативен план, годишната маркетингова стратегия и бюджет на СГХ за 2024 година обезпечиха планирането, разработването и успешното изпълнение на следните дейности:

1. Създаване, развиване и поддържане на обща познаваемост на бранда Сирма, посредством набор от дейности, които помагат за успешен брандинг и корпоративни комуникации – връзки с обществеността, връзки с инвеститорите, публични институции, служители на компанията, обща публика. Те включваха интернет маркетинг, онлайн срещи, подпомагане на ръководството и мениджърите с маркетингови материали за техните инвестиционни обиколки, интервюта в специализирана преса, ТВ, радио, участие в специализирани и високопрофилни бизнес събития.

2. Изграждане на силна работодателска марка и утвърждаване на компанията като привлекателно място за работа, кариерно развитие и реализиране на собствени иновативни идеи за създаване на нови софтуерни продукти и решения, работа с най-напреднали технологии, навлизане в нови пазарни ниши. Създаде се благоприятна среда и редовно се насърчава развитието на иновационният процес в компанията. Активно се използват социалните медии за по-неформална

комуникация със служителите, ангажиране със значими каузи, информирание за предстоящи събития, фирмени и продуктови новини. Проведеният тим билдинг в края на годината, традиционно беше едно от най-чаканите събития, което даде възможност на хората от различните компании, градове и офиси да общуват в неформална среда.

3. Засилено присъствие на бранда в социалните медии и управление на комуникацията през дигиталните канали. Като част от маркетинга чрез социалните канали, се разработи програма за маркетинг чрез съдържание. Тя цели:

- Подобро представяне в глобалната мрежа, посредством дигитални инструменти - съществено увеличаване на трафик към сайтовете на Сирма Груп и дъщерните компании; подобро откриване в най-популярните търсачки – SEO&SEM дейности;
- повишаване на информираността на външните и вътрешни аудитории за корпоративните инициативи и ключови бизнес събития;
- информирание на аудиторията за създаваните от нашите фирми нови продукти и услуги, развитието на вече съществуващите продукти и услуги, фирмени постижения;

## - ФИНАНСОВА ДЕЙНОСТ - АСПЕКТИ И УПРАВЛЕНИЕ НА ФИНАНСОВИТЕ РЕСУРСИ НА ХОЛДИНГА И ГРУПАТА

През изтеклия период управлението на финансовата дейност на СГХ се извършваше, при следните:

### I. Цели

Като **стратегическа цел** на управлението на финансите СГХ прие увеличаването на богатството на собствениците, което може да стане единствено чрез максимизиране пазарната стойност на фирмата, базирана на цената на акциите.

Като **тактическа цел** на финансовото управление СГХ прие максимизирането на приходите и печалбата.

Като **оперативна цел** на финансовото управление СГХ определи поддържането на платежоспособността на компанията, и фирмите от Групата като възможност за обслужване на всички възникващи безспорни плащания.

### II. Изпълнение на функции.

#### 1. Изпълнявани функции на управлението на СГХ:

а) финансово планиране – изготвиха се планове на СГХ и на всички дружества от Групата за едногодишен и средносрочен период.

б) координиране на финансовата дейност – СГХ координираше дейността на всички дружества от Групата за изпълнение на общите цели на управлението на финансовата дейност, както и за осъществяване на единни политики в тази дейност;

с) контрол – Финансовият екип на СГХ през цялата година осъществяваше текущ и периодичен контрол върху финансовата дейност на дружествата от групата.

2. По отношение на финансовата дейност на СГХ и дъщерните дружества, Холдингът осъществяваше следните функции :

а) финансиране – свързано с осигуряването на финансови средства и структурирането на капиталите, необходими за нормалното функциониране на предприятието.

Тази функция е свързана с пасива на баланса на фирмата. Там са отразени източниците на капитала, с които предприятието разполага за осъществяване на своята стопанска дейност.

б) инвестиране – обхваща осигурените капитали в различни активи с цел реализиране стратегическата цел на компанията. Тази функция е свързана с актива на баланса.

### III. Изпълнени задачи:

1. Осигуряване на достатъчен обем финансови ресурси в съответствие със стратегията и задачите за развитието на СГХ и дъщерните дружества през съответния период.

2. Осигуряване на най-ефективно разпределение и използване на формираните обем финансови ресурси в основните направления на дейността на Групата.



3. Оптимизация на паричния оборот – синхронизиране по размер и време на постъпленията и плащанията за нормалното обслужване на безспорните плащания.

4. Осигуряване на максимална печалба при дадено равнище на риск.

5. Осигуряване на финансово равновесие на СГХ и дъщерните дружества в процеса на развитието им.

При изпълнението на задачата за финансовото равновесие си съобразявахме със златното балансово правило, което изисква дългосрочните активи да се финансират от дългосрочни източници на капитал, а краткосрочните активи – от краткосрочни източници на капитал.

6. Осигуряване на възможности за бързо реинвестиране на капитала при изменение на външните и вътрешни условия за осъществяване на стопанската дейност.

### - СЧЕТОВОДНО ОБСЛУЖВАНЕ

През четвъртото тримесечие на 2024 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД осъществяваше счетоводното обслужване на над 20 дъщерни и асоциирани компании и дружества. Освен регулярното счетоводно обслужване, на мениджмънта се представят различни BI доклади, изградени като ноу-хау на Групата. ФСО на СГХ постигна ежемесечно отчитане

на резултатите на индивидуално и групово ниво. Отдела управляваше и взаимоотношенията на компаниите с фискалната и осигурителната система. Своевременното внасяне на данъците, подаването на своевременна информация и изготвянето на информация по ЗГПЦК до КФН и БФБ бе изпълнявано акуратно през периода.

### - ЮРИДИЧЕСКО ОБСЛУЖВАНЕ

Правният отдел на „Сирма Груп Холдинг“ АД осъществява юридическото обслужване на фирмите от Групата, което включва изготвяне на корпоративни документи; съдействие при подготовката и провеждането на ОСА; изготвяне на всякакви търговски документи и договори; уреждане на търговски спорове; водене на съдебни дела.

### - УПРАВЛЕНИЕ НА РИСКОВЕТЕ

Управлението на рисковете на СГХ е задължение на Съвета на Директорите. В своята дейност той се подпомага от Комитета по инвестициите и риска. Холдингът подпомага и дъщерните си дружества за управление на риска.

неблагоприятни последици. Процесът е итеративен. Той започва с идентифициране на възможните рискове, преминава през анализ на рисковете и планиране на управлението им, след което започва процес на наблюдение и регулярно връщане към процеса на анализ.

В своята същност управлението на риска е способността да се предвидят заплахите за дейността на дружеството, вкл. отделни проекти, и да се минимизират техните

В СГХ е изградена стройна система за управлението на рисковете.

### Влияние на изключителни фактори

Информацията в настоящия отчет не е повлияна от наличието на изключителни фактори.

### ОБОБЩЕНА ИНФОРМАЦИЯ, ОТНАСЯЩА СЕ ДО СТЕПЕНТА, В КОЯТО ДРУЖЕСТВОТО ЗАВИСИ ОТ ПАТЕНТИ ИЛИ ЛИЦЕНЗИИ, ИНДУСТРИАЛНИ, ТЪРГОВСКИ ИЛИ ФИНАНСОВИ ДОГОВОРИ ИЛИ ОТ НОВИ ПРОИЗВОДСТВЕНИ ПРОЦЕСИ

Дружеството „Сирма Груп Холдинг“ АД по същината на своята дейност не е зависимо от патенти или лицензии, индустриални, търговски или финансови договори, както и от нови производствени процеси.

За работните места на всички служители в Дружеството, то разполага със съответните лицензи за операционни системи и приложен софтуер за персонални компютри и сървъри, необходими за обичайния работен процес.



## ИНФОРМАЦИЯ, ОТНАСЯЩА СЕ ДО ЗНАЧИТЕЛНИ ФАКТОРИ, ВКЛЮЧИТЕЛНО НЕОБИЧАЙНИ ИЛИ РЕДКИ СЪБИТИЯ ИЛИ НОВИ РАЗВИТИЯ, КОИТО ЗАСЯГАТ СЪЩЕСТВЕНО ПРИХОДИТЕ ОТ ДЕЙНОСТТА НА ДРУЖЕСТВОТО

Няма значителни фактори, включително необичайни или редки събития или нови развития, които засягат

съществено приходите от дейността на Дружеството и бъдещите инвестиции.

## ЗНАЧИТЕЛНИ ПРОМЕНИ В НЕТНИТЕ ПРОДАЖБИ ИЛИ ПРИХОДИ, ОПОВЕСТЕНИ В СЧЕТОВОДНИТЕ ОТЧЕТИ

През разглеждания период се наблюдават значителни промени в нетните продажби или приходи, оповестените

в счетоводните отчети на Дружеството подробно описани в раздел 6 от настоящия Доклад.

## ИНФОРМАЦИЯ, ОТНАСЯЩА СЕ ДО ПРАВИТЕЛСТВЕНАТА, ИКОНОМИЧЕСКАТА, ФИСКАЛНАТА, ПАРИЧНА ПОЛИТИКА ИЛИ ПОЛИТИЧЕСКИ КУРС ИЛИ ФАКТОРИ, КОИТО ЗНАЧИТЕЛНО СА ЗАСЕГНАЛИ ИЛИ БИХА МОГЛИ ДА ЗАСЕГНАТ ЗНАЧИТЕЛНО, ПРЯКО ИЛИ КОСВЕНО ДЕЙНОСТТА НА ДРУЖЕСТВОТО

През разглеждания период не е имало фактори от правителствени, икономически, данъчни, монетарни или политически фактори, които са оказали съществено влияние върху дейността на дружеството.

Основните фактори, които могат да повлияят на дейността на Дружеството и как то управлява риска, са описани в „Рискови фактори“ от настоящия документ.

## ОСНОВНИ СЪБИТИЯ И БИЗНЕС НОВИНИ ПРЕЗ ЧЕТВЪРТТО ТРИМЕСЕЧИЕ НА 2024 Г.

Следните събития от съществено значение в групата са станали до края на четвъртото тримесечие на 2024 г.:

### 30.12.2024

Информация за продажба на 10.400 акции от член на Съвета на директорите на „Сирма Груп Холдинг“ АД Явор Джонев.

### 19.12.2024

Информация за покупка на 10.000 акции от член на Съвета на директорите на „Сирма Груп Холдинг“ АД Атанас Киряков.

### 16.12.2024

Информация за продажба на 5.200 акции от член на Съвета на директорите на „Сирма Груп Холдинг“ АД Явор Джонев.

### 12.12.2024

Информация за продажба на 11.100 акции от член на Съвета на директорите на „Сирма Груп Холдинг“ АД Явор Джонев.

### 29.11.2024

Оповестяване на консолидираните финансови отчети на „Сирма Груп Холдинг“ АД към 30.09.2024.

### 29.11.2024

Информация за покупка на 6000 акции от тясно свързано лице с член на Съвета на директорите на „Сирма Груп Холдинг“ АД Илиана Илиева.

### 21.11.2024

„Сирма Груп Холдинг“ АД получава ESG рейтинг от LSEG.

### 01.11.2024

„Сирма Груп Холдинг“ АД е отличено с награда на PWC и БФБ за принос към развитието на ESG.



**12.11.2024**

Екип на Сирма взе участие в Webit Summit в Лисабон, като Директорът по растеж Момчил Зарев изнесе презентация за ролята на ИИ за банковите решения.

**30.10.2024**

Оповестяване на индивидуалните финансови отчети на „Сирма Груп Холдинг“ АД към 30.09.2024.

**28.10.2024**

Кирил Василев - Вице-президент на Сирма за „Решения за застрахователни брокери“ споделя плановете за бъдещ растеж.

**24.10.2024**

Клиентите на Сирма Булстрад Живот Vienna Insurance Group и Д Банк са отличени с награди на NEXT DiFi за решенията разработени от Сирма.

**23.10.2024**

Приключва процедурата по придобиване на мажоритарен пакет от акциите на ИТ дружеството Роуб Дивелпмент СА, Румъния.

**08.10.2024**

Вписване от Агенцията по вписванията преобразуване чрез вливане на „Сирма Си Ай“ ЕАД, „Сирма Иншуртех“ ЕАД, „Сирма Солюшънс“ ЕАД, „Сирма Бизнес Консултинг“ ЕАД, „Сайънт“ ЕАД и „Ейч Ар Ем Сълюшънс“ ЕАД в „Сирма Груп Холдинг“ АД по чл.262ж от ТЗ.

**17.09.2024**

Провеждане на извънредно ОСА на „Сирма Груп Холдинг“ АД и публикуване на Протокол от събранието.

**17.09.2024**

Започват учебните занятия на петия сезон на Академията на Сирма.

**13.09.2024**

Оповестяване на покупка на акции от „Сирма Груп Холдинг“ АД от член на СД Атанас Киряков.

**12.09.2024**

Оповестяване на покупка на акции от „Сирма Груп Холдинг“ АД от Председателя на СД Георги Маринов.

**10.09.2024**

Водещата CRM платформа Creatio е вече достъпна и на български език благодарение на усилията на дъщерното дружество Сирма Иншуртех.

**27.08.2024**

Оповестяване на продажба на акции от „Сирма Груп Холдинг“ АД от Изпълнителния директор Цветан Алексиев.

**22.08.2024**

Оповестяване на консолидираните финансови отчети на „Сирма Груп Холдинг“ АД към 30.06.2024.

**22.08.2024**

Оповестяване на изкупуването на миноритарния дял от капитала на “S&G Technology Services” LTD от дъщерното дружество „Сирма Солюшънс“ АД.

**05.08.2024**

Публикуване на Покана за извънредно общо събрание на акционерите на „Сирма Груп Холдинг“ АД.

**26.07.2024**

Оповестяване на индивидуалните финансови отчети на „Сирма Груп Холдинг“ АД към 30.06.2024.

**23.07.2024**

Оповестяване на получено одобрение от КФН за консолидация на дъщерни дружества в „Сирма Груп Холдинг“ АД.



**01.07.2024**

Оповестяване на продажба на собствени акции от „Сирма Груп Холдинг“ АД.

**28.06.2024**

Оповестяване на Протокол от ОСА на „Сирма Груп Холдинг“ АД и Уведомление за дивидент.

**27.06.2024**

Провеждане на редовно годишно събрание на акционерите на „Сирма Груп Холдинг“ АД

**21.06.2024**

Уведомление за начало на процедура по придобиване на румънското дружество Роуб.

**18.06.2024**

Дъщерното дружество „Енгвю Системс София“ АД представи последната версия на своя софтуер за пакетеране на изложението DRUPA 2024.

**13.06.2024**

Уведомление за начало на процедура по консолидация на „Сирма Груп Холдинг“ АД

**04.06.2024**

Представители на Сирма взеха участие в международното финтех изложение Money 20/20 в Амстердам.

**03.06.2024**

Оповестяване на пълното изкупуване на миноритарния дял от собствеността на дъщерното дружество „Сирма Солюшънс“ АД от „Сирма Груп Холдинг“ АД.

**29.05.2024**

Оповестяване на продажба на собствени акции от „Сирма Груп Холдинг“ АД.

**24.05.2024**

Публикуване на съпътстващите документи за ОСА на „Сирма Груп Холдинг“ АД

**17.05.2024**

Оповестяване на Покана за редовно общо събрание на акционерите на „Сирма Груп Холдинг“ АД.

**17.05.2024**

Оповестяване на продажба на акции от тясно свързано със „Сирма Груп Холдинг“ АД лице – „Сирма Солюшънс“ АД.

**15.05.2024**

Оповестяване на междинни консолидирани отчети на „Сирма Груп Холдинг“ АД към 31.03.2024.

**30.04.2024**

Оповестяване на междинни индивидуални отчети на „Сирма Груп Холдинг“ АД към 31.03.2024.

**29.04.2024**

Оповестяване от „Сирма Груп Холдинг“ АД на изкупуването на миноритарния дял от дъщерното дружество „Сирма Иншуртех“ АД.

**26.04.2024**

Публикуване на одитираните консолидирани отчети на „Сирма Груп Холдинг“ АД за 2023 година.

**23.04.2024**

VP на финансовата вертикала на Сирма г-н Цветомир Досков взе участие в събитието Banking Today.

**28.03.2024**

Разработената от Сирма система в телемедицината Medrec-M Clinic пусна нови функционалности и нова апликация, която свързва лекарите с НЗОК.

**27.03.2024**

Оповестяване на покупка на 700.000 акции на „Сирма Груп Холдинг“ АД от дъщерното дружество „Сирма Солюшънс“ АД.

**26.03.2024**

Изпълнителният директор на „Сирма Груп Холдинг“ Цветан Алексиев споделя в интервю за Forbes плановете на Групата за растеж и структурни подобрения през 2024 година.

**25.03.2024**

Оповестяване на стратегически план за консолидация на дейността и собствеността в „Сирма Груп Холдинг“ АД.



**19.03.2024**

Публикуване на одитирани индивидуални финансови отчети на „Сирма Груп Холдинг“ АД за периода завършващ на 31.12.2023.

**01.03.2024**

Момчил Зарев и Фабриз Гутеброз от Сирма взеха участие във Finovate Europe в Лондон.

**28.02.2024**

Публикуване на междинни консолидирани финансови отчети на „Сирма Груп Холдинг“ АД за периода завършващ на 31.12.2023.

**02.02.2024**

Сирма демонстрира двойната същественост на своята дейност, която освен устойчивост за Групата носи и устойчивост за нейните клиенти и околната среда.

**31.01.2024**

Сирма Груп сключи партньорство с финтех компанията от Великобритания Fimple UK.

**30.01.2024**

Публикуване на междинни индивидуални финансови отчети на „Сирма Груп Холдинг“ АД за периода завършващ на 31.12.2023.

**29.01.2024**

Оповестяване на приключване на проверка на „Сирма Груп Холдинг“ АД от БДО АФА ООД, която констатира пълно съответствие между първични документи и отчетоводените суми в разглежданите периоди.

**25.01.2024**

Оповестяване на обратно изкупуване на 1.000.000 акции от „Сирма Груп Холдинг“ АД.

**15.01.2024**

Системата разработена от Сирма за класиране на висшите училища в България бе използвана за класацията за 2023 година.

**09.01.2024**

Сирма оповестява как нейните решения в областта на телемедицината придвижват дневния ред на ESG.

**04.01.2024**

Сирма оповестява първите резултати от изградената през 2023 година собствена фотоволтаична централа.

## ОСНОВНА ЮРИДИЧЕСКА ИНФОРМАЦИЯ ПРЕЗ ЧЕТВЪРТТО ТРИМЕСЕЧИЕ НА 2024 Г.

### Сделки с акции за периода 01.01.2024 г. – 31.12.2024 г.:

- **Обратно изкупуване на акции от дружеството**

С решение на Общото събрание на акционерите на „Сирма Груп Холдинг“ АД от 09.01.2023, на 24.01.2024 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД закупи обратно 1 000 000 свои акции на средна цена от 0,74 лева за акция на обща цена от 740 000 лева. Акции представляват 1,68% от капитала на дружеството. Покупката бе извършена на Българска фондова борса – София АД.

- **Покупка на акции от дъщерно дружество**

На 26.03.2024 г. „Сирма Солюшънс“ ЕАД – дъщерно дружество на „Сирма Груп Холдинг“ АД, закупи 700 000 акции от капитала на „Сирма Груп Холдинг“ АД, чрез сделки, извършени на Българска фондова борса – София, на средна цена на една акция от 0,729917 лева за акция. Акции представляват 1,18% от капитала на дружеството.

- **Покупка на миноритарен пакет акции от капитала на „Сирма Иншуртех“ АД**

На 15.04.2024 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД сключи договори за покупка на акции с три физически лица и едно юридическо лице, собственици на миноритарния пакет от акции на „Сирма Иншуртех“ АД. Общият брой на акциите е 178 200, а общата продажна стойност на акциите е 561 950 лв. В резултат на сделката „Сирма Груп Холдинг“ АД става едноличен собственик на „Сирма Иншуртех“ АД.



В един от договорите за покупка на акции с едно от физическите лица има поет ангажимент от страна на Групата за прехвърляне на физическото лице на допълнителен брой акции от „Сирма Груп Холдинг“ АД към 31.01.2026 г., ако цената на акциите на „Сирма Груп Холдинг“ АД е под определена стойност.

- **Покупка на миноритарен пакет акции от капитала на „Сирма Си Ай“ АД**

На 26.04.2024 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД сключи договори за покупка на акции с две физически лица, собственици на миноритарния пакет от акции на „Сирма Си Ай“ АД. Общия брой на акциите е 26 600, а общата продажна стойност на акциите е 141 918 лв. В резултат на сделката „Сирма Груп Холдинг“ АД става едноличен собственик на „Сирма Си Ай“ ЕАД.

- **Продажба на акции от дъщерно дружество**

На 16.05.2024 г. „Сирма Солюшънс“ ЕАД – дъщерно дружество на „Сирма Груп Холдинг“ АД, продаде 732 389 акции от капитала на „Сирма Груп Холдинг“ АД, чрез сделки, извършени на нерегулиран извънборсов пазар (България) при средна цена за една акция от 0,80 лв. Продажбата представлява 1,23% от капитала на „Сирма Груп Холдинг“ АД.

- **Продажба на собствени акции от дружеството**

На 28.05.2024 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД продаде 500 988 свои собствени акции на средна цена от 0,85 лева за акция на обща стойност от 425 839,80 лв. Акциите представляват 0,84% от капитала на дружеството. Продажбата бе извършена на нерегулиран извънборсов пазар (България).

„Сирма Груп Холдинг“ АД продаде 590 183 свои акции на средна цена от 0,96 лева за акция на обща стойност от 566 575,68 лв. Акциите представляват 0,99% от капитала на дружеството. Продажбата бе извършена на нерегулиран извънборсов пазар (България) и бе вписана от Централен Депозитар на 02.07.2024 г.

- **Покупка от „Сирма Солюшънс“ ЕАД на акции от капитала на „Сирма Бизнес Консултинг“ АД**

„Сирма Солюшънс“ ЕАД – дъщерно дружество на „Сирма Груп Холдинг“ АД изкупи миноритарния дял от 45,91% от капитала (BGN 2 539 768) на дружеството „Сирма Бизнес Консултинг“ АД. На 03.06.2024 „Сирма Солюшънс“ ЕАД бе вписано в Търговския регистър като едноличен собственик на капитала на „Сирма Бизнес Консултинг“ ЕАД.

- **Начало на процедура по консолидация в „Сирма Груп Холдинг“ АД**

На свое заседание от 13.06.2024 Съветът на директорите на „Сирма Груп Холдинг“ АД прие решение за започване на процедура по преобразуване на "СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ" АД при условията и по реда на глава XVI от Търговския закон и чл. 122 и сл. от Закона за публичното предлагане на ценни книжа, чрез вливане на "СИРМА СИ АЙ" ЕАД, "СИРМА ИНШУРТЕХ" ЕАД, "СИРМА СОЛЮШЪНС" ЕАД, "СИРМА БИЗНЕС КОНСУЛТИНГ" ЕАД, "САЙЪНТ" ЕАД и "ЕЙЧ АР ЕМ СЪЛЮШЪНС" ЕАД в "СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ" АД.

На проведено на 17.09.2024 извънредно ОСА одобри решението и договора за преобразуване чрез вливане.

- **Покупка от „Сирма Солюшънс“ ЕАД на акции от капитала на „Ес енд Джи Технолджи Сървисиз“**

На 21.08.2024 „Сирма Солюшънс“ ЕАД (дъщерно дружество на „Сирма Груп Холдинг“ АД), изкупи миноритарния дял от 49% от капитала на дружеството „Ес енд Джи Технолджи Сървисиз“, Лондон (дъщерно дружество на „Сирма Солюшънс“ ЕАД). С това придобиване „Сирма Солюшънс“ ЕАД става 100% собственик на „Ес енд Джи Технолджи Сървисиз“, Лондон.

- **Вливане на дъщерни компании в „Сирма Груп Холдинг“ АД**

След одобрение от 18.07.2024 на Комисията по финансов надзор и в изпълнение на Решение на ОСА на „Сирма Груп Холдинг“ АД от 17.09.2024, на 08.10.2024 бе вписано от Агенцията по вписванията преобразуване чрез вливане на „Сирма Си Ай“ ЕАД, „Сирма Иншуртех“ ЕАД, „Сирма Солюшънс“ ЕАД, „Сирма Бизнес Консултинг“ ЕАД, „Сайънт“ ЕАД и „Ейч Ар Ем Сълюшънс“ ЕАД в „Сирма Груп Холдинг“ АД по чл.262ж от ТЗ. След решение на Съвета на директорите на „Сирма Груп Холдинг“ АД, одобрение от КФН от 18.07.2024 г. и решение на Общото събрание на акционерите на „Сирма Груп Холдинг“ АД от 17.09.2024 г. дъщерните дружества „Сирма Си Ай“ ЕАД, „Сирма Иншуртех“ ЕАД, „Сирма Солюшънс“ ЕАД, „Сирма Бизнес Консултинг“ ЕАД, „Сайънт“ ЕАД и „Ейч Ар Ем Сълюшънс“ ЕАД се преобразуваха чрез вливане в дружеството-майка „Сирма Груп Холдинг“ АД. Обстоятелството бе вписано в Агенцията по вписванията на 08.10.2024 г.

Търсеният ефект от тези вливания обхваща (но не е ограничен до):

- Намалване на администрацията и свързаните с нея разходи;
- Вертикална специализация и пълен фокус върху съответния сектор или сегмент;
- Преодоляване на вътрешна конкуренция между различни дъщерни дружества;
- По-голяма прозрачност на дейността, приходите и печалбата.

Вследствие на консолидацията холдинговата дейност на „Сирма Груп Холдинг“ АД се обогатява и с оперативна дейност по предоставяне на ИТ продукти и услуги на своите клиенти.





#### Административна организация и управление

Административната организация и управление се извършва от Съвета на директорите на „Сирма Груп Холдинг“ АД, който е с двугодишен мандат и се избира от Общото събрание на дружеството. Текущият състав на СД бе избран на ОСА на 27.06.2024 г.

#### Бизнес организация и управление

В допълнение към административната организация и управление се създава и бизнес организация и управление, където директорите отговарят за различни аспекти на бизнеса на дружеството.

Позицията на Изпълнителния директор (административно-управленска длъжност) се изпълнява вкупом с длъжността Президент (бизнес-управленска длъжност). Това способства за пълен синхрон между двете управленски структури. Понастоящем позицията се заема от г-н Цветан Алексиев.

Специализацията на отделните директори е както следва:

- CFO (Финансов директор) г-н Йордан Недев
- COO (Оперативен директор) г-н Цветан Тренчев
- CGO (Директор развитие) г-н Момчил Зарев
- CCO (Търговски директор) г-жа Румяна Стойкова
- CTO (Технически директор) г-н Тихомир Тотев
- CPO (Директор партньорска мрежа) г-н Росен Маринов
- CAO (Директор развитие на таланти) г-н Чавдар Димитров

#### - Придобиване на мажоритарен пакет от акции на Роуб Дивелъпмент СА, Румъния

На 23.10.2024, приключи процедурата по придобиване на мажоритарен пакет от акциите на ИТ дружеството Роуб Дивелъпмент СА, Румъния. Сделката има следните параметри:

- Име на придобитото дружество: Роуб Дивелъпмент СА, Румъния;
- Размер на придобит дял от дружеството: 51% от капитала на дружеството Роуб Дивелъпмент СА;
- Година на основаване на дружеството: 2004 г.;
- Брой служители: над 140;
- Приходи: RON 31 117 хиляди (EUR 6 198 хиляди) за 2023 г. (ръст от 15% спрямо 2022 г.);
- EBITDA: RON 6 415 хиляди (EUR 1 277 хиляди) за 2023 г. (ръст от 16% спрямо 2022 г.);
- Специализация: ИТ услуги основно насочени към уеб приложения за финансовия сектор, търговците на недвижими имоти, човешки ресурси и туризъм.

Роуб Дивелъпмент СА официално става част от Сирма Груп. Това придобиване ще увеличи приходите на Сирма Груп от продажби в Румъния и други целеви пазари, като същевременно ще допълни палитрата от ИТ услуги на Групата. Допълнителна информация за Роуб Дивелъпмент СА може да бъде намерена на сайта на дружеството: <https://www.roweb.ro/>

#### Съдебни искиове за периода 01.01.2024 г. – 31.12.2024 г.:

Срещу дружеството няма заведени съдебни искиове за периода.

#### Друга юридическа информация за периода 01.01.2024 г. – 31.12.2024 г.:

##### - Намаляване на капитала

На 21.12.2023 г. Съвета на Директорите на „Ес Ей Ай“ АД взима решение за изкупуване на акциите на дружеството от акционерите физически лица. В резултат на това решение едноличен собственик на дружеството става „Сирма Груп Холдинг“ АД. Решението е вписано и обявено в Търговския регистър на 12.01.2024 г. Считано от тази дата „Ес Ей Ай“ е еднолично дружество и капиталът му е със стойност от 13 588 241 лв., разделен на 13 588 241 броя обикновени (само) акции с номинална стойност от 1 лев.



- **Стратегията за консолидиране на бизнеса**

На 21.03.2024 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД оповести предстоящи стъпки в посока изпълнение на Стратегията на за консолидация на дейността и собствеността в Групата. Основни насоки на Стратегията за консолидация са:

- Цел на Стратегията: Чрез засилване на вертикалната специализация на услугите постигане на органичен и неорганичен (чрез придобивания) ръст на продажбите до сто милиона евро и листване на голяма световна борса;
- Времеви обхват: 2023 – 2026 г.;
- Продължаване на процеса да консолидация на собствеността в дъщерните дружества;
- Максимална консолидация на броя на дружествата в Групата (с изключение на задграничните дружества);
- Пълно преминаване към вертикална организация на бизнеса със следните основни вертикали:
  - финансови услуги;
  - транспорт и логистика;
  - хотелиерство;
  - индустриална;
  - застрахователна;
  - здравеопазване;
  - търговия.
- Адекватно реструктуриране и оптимизация на управлението в Групата и пълноценно използване на всички синергии.

- **Изплащане на дивидент за 2023 година**

На проведеното Общо акционерно събрание на „Сирма Груп Холдинг“ АД на 27.06.2024, след обсъждане по т.4 от предварително публикувания Дневен ред, се взе решение относно разпределение на дивидент за 2022 година, както следва:

„Разпределение на печалбата от 2023 г.:

- Реализирана печалба след данъци: 1 508 408,05 лева
- Разпределение към фонд резервен (10%): 150 840,81 лева.
- Остатък от печалбата за разпределяне за 2023 г.: 1 357 567,25 лева. Дружеството разпределя дивидент в размер на 0,02 лв. на акция. Остатъкът от сумата след разпределяне на дивидента остава като неразпределена печалба.“

Право да получат дивидент, съгласно чл.115в, ал.3 от ЗППЦК имат всички акционери на „Сирма Груп Холдинг“ АД вписани в Централния депозитар към 14-ия ден след провеждане на гореспоменатото ОСА (11.07.2024).

Дивидентът ще започне да се изплаща в рамките на 60 дни от провеждането на гореспоменатото ОСА съгласно изискванията на Централния депозитар. Акционерите, които имат открити сметки при инвестиционни посредници ще получат своя дивидент чрез тях. Акционерите, които не се обслужват от инвестиционен посредник, и чийто акции се съхраняват по лични сметки в „Регистър А“ при Централния депозитар, ще получат своите дивиденти чрез клоновата мрежа на търговска банка.

- **Одобрение от Комисия за финансов надзор (КФН)**

С решение № 483 - ПД от 18.07.2024 г. Комисия за финансов надзор (КФН) одобри Договор от 14.06.2024 г. за преобразуване чрез вливане на „Сирма Си Ай“ ЕАД, „Сирма Иншуртех“ ЕАД, „Сирма Солюшънс“ ЕАД, „Сирма Бизнес Консултинг“ ЕАД, „Сайфънт“ ЕАД и „Ейч Ар Ем Сълюшънс“ ЕАД в „Сирма Груп Холдинг“ АД по чл. 262ж от ТЗ.

- **Промяна на наименованието на дъщерни дружества на „Сирма Груп Холдинг“ АД**

На 02.12.2024 г. „Ес енд Джи Технолъджи Сървисиз“ - дъщерно предприятие на „Сирма Груп Холдинг“ АД в Англия, промени своето наименование на „Сирма Тех“. На 30.12.2024 г. „Ес Ей Ай“ ЕАД - дъщерно предприятие на „Сирма Груп Холдинг“ АД, промени своето наименование на „Сайфорт“ ЕАД.



## 6/ РЕЗУЛТАТИ ПО СЕГМЕНТИ

Ръководството определя оперативните сегменти на базата на основните продукти и услуги, които предлага Дружеството.

Оперативните сегменти в компанията са следните: Системна интеграция, Хотелиерство, ИТ услуги, Финансова индустрия и Други.

**Сегмент "Системна интеграция"** предлага на своите клиенти системна интеграция, облачни услуги и услуги свързани с кибер-сигурността. Целевият пазар е основно български финансови институции, застрахователни дружества, организации свързани със здравеопазването, мултинационални дружества с операции в България и държавни и общински администрации.

2024 година бе маркирана с мащабно реструктуриране и интегриране на „Сирма Солюшънс“ ЕАД в „Сирма Груп Холдинг“ АД. Така водещия сегмент за Групата „Системна интеграция“ към края на 2024 организационно се намира в „Сирма Груп Холдинг“ АД. Вливането на дружествата (общо 5 освен „Сирма Солюшънс“ ЕАД) в компанията-майка се случи в началото на четвъртото тримесечие на 2024 г. През тримесечието значителни усилия бяха насочени за пре-сертифицирането на „Сирма Груп Холдинг“ АД по различни ISO стандартни, които в миналото бяха държани от „Сирма Солюшънс“ ЕАД. Тези сертификати са важни за по-голямата част от клиентите на сегмента „Системна интеграция“. Въпреки организационните предизвикателства, предизвикани от реструктурирането, сегмента успешно завърши годината, като изпълни своя план за продажби и печалба.

Пазарът за сегмента през цялата година бе силен, но нестабилен. През 2024 ИКТ индустрията се възвърна към своя бърз растеж (очакваният ръст за годината за целия сектор е от 9%). Този път дори затормозеният, през последните години, сегмент на „Устройства“ се връща към растеж. Това възстановяване на пазара се усеща и в приходите от продажби на сегмента „Системна интеграция“ през 2024 г. Това помогна за постигане на заложените цели за продажби и възвръщаемост за годината.

През 2024 година бяха сключени много значими сделки в сегмента. Ето по-значимите сделки, които бяха сключени през четвъртото тримесечие на 2024 г.:

- сключена сделка за продажба и интегриране на мрежово оборудване за една от големите телеком компании в България;
- сключена сделка за продажба и интегриране на оборудване за киберсигурност в центровете за данни в 4 държави на голяма финтех компания;
- сключена сделка за 2 големи проекта за продажба и интегриране на оборудване за киберсигурност в държавната администрация в България;
- сключен договор за доставка на настолни компютри за голяма българска банка.

Българският пазар остава доминиращ за сегмента „Системна интеграция“.

Целите, заложи пред сегмент „Системна интеграция“ за 2025 г. е постигане на ръст от минимум 10% на приходите от продажби при запазване на възвращаемостта от сделките. Пред сегмента е залегнала и цел за привличане на нови, значими производители на ИТ оборудване като партньори. Подработваните сделки в края на 2024 г. и първите дни на 2025 г. са обещаващи.

Финансови резултати на сегмента:

	<b>Системна интеграция</b>
	<b>31.12.2024</b>
	<b>хил. лв.</b>
Приходи от:	
- външни клиенти	16 270
<b>Приходи на сегмента</b>	<b>16 270</b>
Разходи за материали и себестойност на продадени стоки	(15 436)
Разходи за външни услуги	(246)
Разходи за персонал	(279)
Други разходи	(1)
<b>Оперативна печалба на сегмента</b>	<b>308</b>



**Сегмент “Хотелиерство”** предлага ИТ решения, консултации, системна интеграция и анализ на данните на своите клиенти от хотелиерската индустрия. Целевите клиенти на сегмента са хотелиерски групи, тур-оператори, туристически агенции и технологични доставчици за хотелиерската индустрия.

През четвъртото тримесечие на 2024 г. сегмента продължава да изпълняват своите стратегически цели:

- Привлечени са нови клиенти в Западна Европа и Северна Америка, като значително се забелязва увеличението на бизнеса.
- Дружеството продължава да разчита на стабилен и устойчив модел на продажба на услуги по разработка на софтуер и на услуги за поддръжка на интеграционни адаптери в хотелиерството. Изграждат се нови интеграции към системи и продукти на външни компании, утвърдени в индустрията.
- Продължава се изграждането на собствена система за поддръжка на интеграционни адаптери в хотелиерството - Managed Integration Services (MIS). Договорите са с месечен абонамент, като ръстът на приходите на месечна база е средно 10%, а обслужваните хотели на клиенти достига до 1850 броя в края на четвъртото тримесечие на годината.
- През изминалото тримесечие търговският екип на Сирма Груп Холдинг посети конференцията WTM в Лондон, което следва да донесе нови търговски възможности и партньорства.

Перспективи и прогнози за 2025 г.:

- Сегментът има амбиции за ръст в бизнеса от 20%, като се целта се цели по-сериозно позициониране в САЩ.
- Ще се търсят активно търси нови партньорства и търговски канали, които да генерират нови бизнес възможности за сегмента.
- Планирани са участия на следните събития, свързани със сегмента за 2025 г.:
  - ITB, Берлин (компанията ще има щанд на конкретното събитие)
  - HITEC, САЩ (компанията ще има щанд на конкретното събитие)
  - Phocuswright, Испания
  - Phocuswright, САЩ
  - WTM, Лондон

Финансови резултати на сегмента:

	<b>Хотелиерство</b>
	<b>31.12.2024</b>
	<b>хил. лв.</b>
Приходи от:	
- външни клиенти	3 193
<b>Приходи на сегмента</b>	<b>3 193</b>
Разходи за външни услуги	(794)
Разходи за персонал	(1 663)
Други разходи	(5)
<b>Оперативна печалба на сегмента</b>	<b>731</b>

**Сегмент “ИТ услуги”** е насочен към крос-индустриални услуги, кръстосани продажби и услуги за публичния сектор.

„ИТ Услугите“ са водещият сегмент в ИТ индустрията. Сегментът отбелязва ръст от 5,6% на глобалния ИТ пазар през 2024 г. (Gartner, October 2024). Въпреки силното нарастване, обаче, пазарът бе колеблив през годината. Тази волатилност бе особено подчертана в България, където несигурността около правителството генерираше несигурност през цялата година. Подобна несигурност се усещаше и в САЩ, където президентските избори и партийното разделение в обществото създаваха неблагоприятна конюнктура. Тази несигурност се прехвърли от САЩ и в Европа, като допълнително се засилваше и от войната в Украйна. Резултатът от това бе влошен икономически климат и забавяне на проектите. За съжаление два от водещите нови пазари на сегмента „ИТ Услуги“ на Сирма – DACH и скандинавските държави бяха едни от най-засегнатите.

Приходите от сегмента през четвъртото тримесечие на годината достигнаха 2,5 милиона лв. Сегмента се запазва като една от най-перспективните за Групата със 7,5% от приходите на индивидуална основа за Холдинга през четвъртото тримесечие. Макар с приходи най-малки от водещите вертикали на Сирма, „ИТ Услугите“ осигуряват най-висок марж на печалба, като допринасят със BGN 770 хиляди към печалбата на индивидуална основа на Холдинга за четвъртото тримесечие на 2024 г.



През 2024 година бяха сключени много значими сделки в сегмента „ИТ Услуги“. По-значимите от сделки, които бяха сключени през четвъртото тримесечие на 2024 г.:

ИТ Услуги в Европа:

- разработка на платежна система за gift cards в скандинавските страни
- разработка на платежна система за голям английски оператор
- работа по голяма система за самолетни резервации

ИТ Услуги в сегмент търговия на дребно (ритейл):

- разработка на платформа за лоялност в няколко големи мола на балканите
- разработка на интелигентен бот за голям е-комерс клиент

ИТ Услуги за публичния сектор

- Адаптиране, надграждане и промяна на съществуващата информационна система на НСЦРЛП за привеждането ѝ в съответствие с изискванията и плана за въвеждане на евро в България
- Модернизация на информационна система на Българското Патентно Ведомство, извънгаранционна поддръжка и осигуряване на непрекъсваемост на работния процес и киберсигурност
- Извънгаранционно обслужване на Air Traffic License Manager

ИТ Услуги в САЩ:

Географски продажбите в последното тримесечие на 2024 г. бяха насочени към Европа и САЩ със силни продажби на Балканите.

Целите, заложи пред сегмента „ИТ Услуги“ за 2025 г. е постигане на органичен ръст от 10% на приходите от продажби при запазване на значителния марж постигнат през 2024 г. Целевите географски пазари са: Великобритания, DACH, Белгия, скандинавските държави и Румъния. Присъединяването на Роуб, Румъния към Сирма Груп през годината със сигурност ще помогне за постигане на част от целите на сегмента през 2025 г.

Финансови резултати на сегмента:

	<b>ИТ услуги</b>
	<b>31.12.2024</b>
	<b>хил. лв.</b>
Приходи от:	
- външни клиенти	2 548
<b>Приходи на сегмента</b>	<b>2 548</b>
Разходи за външни услуги	(325)
Разходи за персонал	(1 390)
Други разходи	(63)
<b>Оперативна печалба на сегмента</b>	<b>770</b>

**Сегмент „Финансова индустрия“** предлага подкрепа финансовите институции по техния път към дигитализация и внедряване на изкуствен интелект в техните операции. Целевите клиенти на сегмента са малки и средни банки и финтех дружества. Дейността на сегмента „Финансова индустрия“ е разделена на 5 подсегмента – Финансови услуги, финансова консултация, Оракул, Теменос и ИТ Решения.

Пред сегмента продължават да седят сериозни предизвикателства:

- Корекция в цените на предлаганите услуги и продукти.
- Намиране и задържане на висококвалифициран персонал в рамките на българския пазар.
- Адаптиране на бизнес модела и подходите в реализация и създаване на решения с лицензи за които се плаща на месец и на ползвател.
- Адаптация на съществуващите решения в портфолиото на компанията, за да отговорят на нови регулаторни изисквания и тенденции в посока роботизация на цифровите операции и процеси. Настъпването на технологии за изкуствен интелект и машинно знание за оптимизиране на времето за доставка на услуги за крайните клиенти ще доведе до ново търсене, но и време за реализация на нови проекти.

Сирма Груп Холдинг ще продължава да е фокусирана в предоставянето на ИТ и консултантски услуги и продукти, като освен активни действия за стабилизиране на няколко текущи проекти ще наблегне в предлагането на последни версии на банковата система FlexCube и отваряне на всички системи към решения, които дават възможност за реализация на „Open banking“ API базирани услуги. Проектите в посока на „Отворен дигитален бизнес“, управление и съхранение на бизнес данните и регулаторен рипортинг ще са основен фокус за компанията до края на 2025 год.



В края на 2024 год. в сегмента успешно се подписаха множество рамкови договори за работа в рамките на следващите 4 години, както и множество малки поръчки за адаптация на рипортинг системите предвид промени в законовата рамка. Все още продължат да са актуални и възлагания за промени и адаптация на системи свързани с преминаване към евро, макар забавата в глобалните срокове за въвеждане да се отместват при всяко следващо правителство.

Продължава изпълнението на няколко проекта за внедряване на платежни и други сателитни решения, които покриват: „RepXpress“, „ceGate“ и „UBX Suite“, DIGI Bank.

Компанията има ясен план и разчет за развитие и увеличаване на стойността на продуктите през 2025 год., както и активно рекламира и разпространява новите версии на:

- Open banking API hub, който имплементира БИСТРА стандарта за всички услуги в обхвата на PSD2 и отворено банкиране.
- RepXpress – система за регулаторна отчетност и собствен DHW.
- ceGate – системма за събиране на клиентски данни и оценка на клиенти.

Дружеството позиционира пакет от консултантски услуги за анализ и документация по отношение на селекция и избор на дигитални решения. Използваната методология е на база Assist Knowledge Development и Британската асоциация за Бизнес анализ.

Относно перспективите и целите пред сегмента за 2025 година въпреки някои положителни сигнали за подобряване на икономическия климат и отхлабване на строгите търговски и социално ограничителни мерки, стагнацията и инертността на финансовите играчи не предполага бързо възстановяване и съживяване на пазара от нивата за 2018-2019 год. Това ще изисква повече усилия в намиране на свежи проекти и решения без фокус в определена област, въпреки ясните предпочитания на Сирма Груп Холдинг да развива и работи по проекти за анализ на данни и цялостни решения за банков и транзакционен бизнес. Несигурната среда и пренасочване на част от ресурсите в компанията да работят под наем ще забави развитието на собствените продукти в компанията. Единствено визията за намаляване на рисковете и гарантиране на положените нива на приходи е аргумент в поддържане на екип от експерти, които да работят в споделени проекти при клиенти.

В планираните нови приходи за компанията се увеличават дела на приходи, които са свързани с адаптиране и промени в системите на клиенти, които ще трябва да отговорят на законовите промени за присъединяване на България в Евророната.

Задържане на всички служители и клиенти ще е ключово за успешно изпълнение на всички планове на дружеството, което трябва да върви с ясна политика и комуникация за покачване на цените на предоставяните решения и услуги за всички направления в портфейла на компанията.

Финансови резултати на сегмента:

	<b>Финансова индустрия</b>
	<b>31.12.2024</b>
	<b>хил. лв.</b>
Приходи от:	
- външни клиенти	3 605
<b>Приходи на сегмента</b>	<b>3 605</b>
Разходи за материали и себестойност на продадени стоки	(5)
Разходи за външни услуги	(574)
Разходи за персонал	(1 702)
Други разходи	(13)
<b>Оперативна печалба на сегмента</b>	<b>1 311</b>

**Сегмент „Други“** предлага ИТ решения, консултации и ИТ услуги на своите клиенти в областта на транспорта и логистиката, застраховането и здравеопазването.

След интеграцията на 6 дружества в „Сирма Груп Холдинг“ АД в началото на четвъртото тримесечие на 2024 г., Дружеството оповестява информация за водещите сегменти на специализация, които допринасят с около или над 10% от приходите за съответния период. Тази методология предполага сегментите с по-скромни продажби да бъдат групирани в сегмент „Други“.

През последното тримесечие на 2024 г. сегмент „Други“ включва продажби в следните области:

- Софтуер и ИТ услуги за застрахователни компании
- Софтуер и ИТ услуги за транспортни компании
- Софтуер и ИТ услуги за логистични компании
- Софтуер и ИТ услуги за медицината
- Приходи от дивиденди от дъщерни компании



Географската насоченост на продажбите на сегмент „Други“ е разнородна – от почти пълен фокус върху България (застрахователните компании), през САЩ (медицина) до глобално проникване на ИТ услугите за транспорт и логистика.

Сегмент „Други“, допринася с една четвърт от приходите на индивидуално ниво за „Сирма Груп Холдинг“ АД. Богатата палитра от клиенти в този сегмент допринася за диверсификацията и устойчивостта на продажбите в Холдинга, както и създава предпоставки за допълнително развитие в перспектива.

Финансови резултати на сегмента:

	<b>Други</b>
	<b>31.12.2024</b>
	<b>хил. лв.</b>
Приходи от:	
- външни клиенти	8 453
<b>Приходи на сегмента</b>	<b>8 453</b>
Разходи за материали и себестойност на продадени стоки	(235)
Разходи за външни услуги	(1 677)
Разходи за персонал	(4 544)
Амортизация на нефинансови активи	(1 113)
Други разходи	(469)
<b>Оперативна печалба на сегмента</b>	<b>415</b>

## 7/ ИНДИВИДУАЛНИ ФИНАНСОВИ РЕЗУЛТАТИ

### 7.1. ПРИХОДИ

	31.12.2024	31.12.2023	Изменение	Изменение
	хил. лв.	хил. лв.	(в хил. лв.)	(%)
Приходи от продажби	30 812	2 983	27 829	932,92%
Приходи от съучастия	1 390	1 509	(119)	(7,89%)
Приходи от наеми на инвестиционни имоти	579	688	(109)	(15,84%)
Приходи от лихви	6	13	(7)	(53,85%)
Печалба от продажба на нетекущи активи	2	2	-	-
Приходи от финансиране	3	-	3	н/п
Други приходи	1 277	33	1 244	3 769,70%
<b>Общо</b>	<b>34 069</b>	<b>5 228</b>	<b>28 841</b>	<b>551,66%</b>

През четвъртото тримесечие на 2024 г. приходите на „Сирма Груп Холдинг“ АД нарастнаха с 28 841 хил.лв. или с 551,66% спрямо четвъртото тримесечие на 2023 г. Приходите през отчетния период включват и приходите от дейността на дружествата, които към 08.10.2024 г. се вляха в „Сирма Груп Холдинг“ АД и това е основната причина за огромния им ръст. Приходите през отчетния период включват и приходите от лихви и продажба на инвестиции, тъй като дейността по придобивания на предприятия и части от тях, както и предоставянето на заеми и приемането на депозити е основна дейност на холдинговото дружество.

Приходите от продажби по продуктови линии включват:

	31.12.2024	31.12.2023	Изменение	Изменение
	BGN '000	BGN '000	(в хил. лв.)	(%)
Продажба на ИТ оборудване	15 985	-	15 985	н/п
Софтуерни услуги	9 490	-	9 490	н/п
Административни и счетоводни услуги	2 529	2 877	(348)	(12,10%)
Абонаменти	1 211	-	1 211	н/п
Поддръжка	747	-	747	н/п
Консултантски услуги	656	2	654	32 700%
Хостинг	52	-	52	н/п
Облачни услуги	9	-	9	н/п
Други	133	104	29	27,88%
<b>Общо</b>	<b>30 812</b>	<b>2 983</b>	<b>27 829</b>	<b>932,92%</b>



## 7.2. РАЗХОДИ

	31.12.2024 хил. лв.	31.12.2023 хил. лв.	Изменение (в хил. лв.,%)
Разходи за материали	(213)	(138)	(75)
Изменение %			54,35%
Разходи за външни услуги	(3 616)	(685)	(2 931)
Изменение %			427,88%
Разходи за персонала	(9 578)	(1 871)	(7 707)
Изменение %			411,92%
Разходи за амортизация и обезценка на нефинансови активи	(1 113)	(617)	(496)
Изменение %			80,39%
Себестойност на продадените стоки и други текущи активи	(15 463)	-	(15 463)
Изменение %			н/п
Други разходи	(551)	(222)	(329)
Изменение %			148,20%
<b>Разходи общо</b>	<b>(30 534)</b>	<b>(3 533)</b>	<b>(27 001)</b>
<b>Изменение %</b>			<b>764,25%</b>

През четвъртото тримесечие на 2024 г. разходите на „Сирма Груп Холдинг“ АД нараснаха с 27 001 хил.лв. или с 764,25% спрямо четвъртото тримесечие на 2023 г. Разходите през отчетния период включват и разходите от дейността на дружествата, които към 08.10.2024 г. се вляха в „Сирма Груп Холдинг“ АД и това е основната причина за огромния им ръст.

## 7.3. ФИНАНСОВИ РАЗХОДИ

	31.12.2024 BGN '000	31.12.2023 BGN '000	Изменение (в хил. лв.)	Изменение (%)
Финансови разходи	(209)	(147)	(62)	42,18%
Финансови приходи	329	6	323	5 383,33%
<b>Финансови приходи / разходи нетно</b>	<b>120</b>	<b>(141)</b>	<b>261</b>	<b>(185,11%)</b>

## 7.4. АКТИВИ

Сумата на активите на „Сирма Груп Холдинг“ АД към края на четвъртото тримесечие на 2024 г. е с 17 258 хил. лв. (19,16%) по-голяма от стойността им в края на 2023 г. Активите към края на годината включват активите на дружествата, които към 08.10.2024 г. се вляха в „Сирма Груп Холдинг“ АД и това е основната причина за огромния им ръст.

Нетекущи активи:	31.12.2024 хил. лв.	31.12.2023 хил. лв.	Изменение (в хил. лв.)	Изменение %
Имоти, машини и съоръжения	8 441	1 057	7 384	698,58%
Нематериални активи	10 710	4 225	6 485	153,49%
Търговска репутация	24 464	-	24 464	н/п
Инвестиции в дъщерни предприятия	32 178	70 830	(38 652)	(54,57%)
Инвестиционни имоти	4 193	9 638	(5 445)	(56,50%)
Дългосрочни вземания от свързани лица	625	295	330	111,86%
Отсрочени данъчни активи	1 123	831	292	35,14%
<b>Общо нетекущи активи</b>	<b>81 734</b>	<b>86 876</b>	<b>(5 142)</b>	<b>(5,92%)</b>
Текущи активи	31.12.2024 хил. лв.	31.12.2023 хил. лв.	Изменение (в хил. лв.)	Изменение %
Материални запаси	1 563	-	-	н/п
Търговски вземания	10 176	158	10 018	6 340,51%
Предплащания и други активи	573	83	490	590,36%
Вземания от свързани лица	3 332	1 829	1 503	82,18%
Пари	9 957	1 131	8 826	780,37%
<b>Общо текущи активи</b>	<b>25 601</b>	<b>3 201</b>	<b>22 400</b>	<b>699,78%</b>





## 7.5. СОБСТВЕН КАПИТАЛ

	31.12.2024 хил. лв.	31.12.2023 хил. лв.	Изменение (в хил. лв.)	Изменение (%)
Акционерен капитал	59 361	59 361	-	-
Изкупени собствени акции	(1 689)	(1 781)	92	(5,17%)
Премиен резерв	6 016	5 855	161	2,75%
Други резерви	1 609	1 458	151	10,36%
Неразпределена печалба от минали години	6 831	6 627	204	3,08%
Текущ финансов резултат	3 426	1 509	1 917	127,04%
<b>Общо собствен капитал</b>	<b>75 554</b>	<b>73 029</b>	<b>2 525</b>	<b>3,46%</b>

Към края на четвъртото тримесечие на 2024 г. собственият капитал е нарастнал с 2 525 хил. лв. спрямо края на 2023 г.

## 7.6. ПАСИВИ

Сумата на пасивите на „Сирма Груп Холдинг“ АД към края на четвъртото тримесечие на 2024 г. е с 14 733 хил. лв. (86,42%) по-голяма от стойността им в края на 2023 г.

Пасивите към края на годината включват справедливата стойност на пасивите на дружествата, които към 08.10.2024 г. се вляха в „Сирма Груп Холдинг“ АД и това е основната причина за огромния им ръст.

	31.12.2024 хил. лв.	31.12.2023 хил. лв.	Изменение (в хил. лв.)	Изменение (%)
Пенсионни задължения към персонала	627	60	567	945,00%
Дългосрочни заеми	6 009	-	6 009	н/п
Задължения по лизингови договори	515	192	323	168,23%
Дългосрочни задължения към свързани лица	3 699	16 148	(12 449)	(77,09%)
<b>Общо нетекущи пасиви</b>	<b>10 850</b>	<b>16 400</b>	<b>(5 550)</b>	<b>(33,84%)</b>

	31.12.2024 хил. лв.	31.12.2023 хил. лв.	Изменение (в хил. лв.)	Изменение (%)
Задължения към персонала	4 462	114	4 348	3 814,04%
Краткосрочни заеми	239	-	239	н/п
Задължения по лизингови договори	322	53	269	507,55%
Търговски и други задължения	13 224	185	13 039	7 048,11%
Пасиви по договори	2 240	-	2 240	н/п
Краткосрочни задължения към свързани лица	444	296	148	50,00%
<b>Текущи пасиви</b>	<b>20 931</b>	<b>648</b>	<b>20 044</b>	<b>3 130,09%</b>



Дългосрочни и краткосрочни банкови заеми

Получател на кредита	При банка	Тип кредит	Валута	Общ размер на кредита (в лева)	Оставащо задължение към 31.12.2024 (в лева)	Дата на вземане на кредита	Лихвен процент	Крайна дата на договора	Обезпечение
<b>редити, по които Емитента е длъжник</b>									
Сирма Груп Холдинг АД	Уникредит Булбанк АД	Овърдрафт	лева	6 000 000	-	12.12.2024	Приложимия за съответен период на олихвяване променлив Лихвен индекс и НАДБАВКА за редовен дълг към Лихвения индекс в размер на 2.0 % (два процента). Годишния лихвен процент не може да е по-нисък от 2.12%	12.12.2027	Залог на вземания
Сирма Груп Холдинг АД	Обединена Българска Банка АД	Банков кредит	лева	9 400 000	6 233 333,87	09.10.2024	Променлив лихвен процент в размер на краткосрочен лихвен процент на ОББ /КЛП/ за периода на действие на договора плюс 2.9 /две цяло и девет десети/ пункта надбавка годишно, но не по-малко от 2.9 % /две цяло и девет десети процента/ годишно.	09.10.2032	Залог на вземания, залог на търговски предприятия, залог на имоти
Сирма Груп Холдинг АД	Обединена Българска Банка АД	Овърдрафт	лева	8 000 000	-	10.10.2024	Променлив лихвен процент в размер на краткосрочен лихвен процент на ОББ /КЛП/ за периода на действие на договора плюс 2.3 /две цяло и три десети/ пункта надбавка годишно, но не по-малко от 2.3% /две цяло и три десети процента/ годишно.	10.10.2026	Залог на вземания
<b>Кредити, по които Емитента е гарант</b>									
Енгвю Системс АД	Уникредит Булбанк АД	Овърдрафт	лева	1 000 000	-	15.12.2020	Приложимия за съответен период променлив лихвен индекс +2 пункта, но не по-малко от 2.08%	15.12.2026	Залог на вземания



**Други заеми и депозити на „Сирма Груп Холдинг“ АД и неговите дъщерни дружества:**

Предоставил	Получил	ЕИК	Характер на взаимоотношенията	Вид	Валута	Оставащо задължение към 31.12.2024 (в хил. лв.)	Дата на сключване на договора/ Дата на последно допълнително споразумение	Лихвен процент %	Крайна дата на договора	Обезпечение
„Сайфорт“ ЕАД	„Сирма Медикъл Системс“ АД	204054855	Дружество под общ контрол	Заем	Лева	1 735	20.12.2022	2.80	31.12.2026	необезпечен
„Сайфорт“ ЕАД	„Сирма Груп Холдинг“ АД	200101236	Дружество майка	Депозит	Лева	3 699	18.07.2023	0.1	31.12.2026	необезпечен
„Сайфорт“ ЕАД	Сайфорт Израел		Дружество под общ контрол	Заем	Шекели	22	21.02.2024	2.5	31.12.2026	необезпечен
„Сирма Груп Холдинг“ АД	„Пирина технологии“ АД	175149906	Дружество под общ контрол	Заем	Лева	295	10.01.2022	2	31.12.2026	необезпечен
„Сирма Груп Холдинг“ АД	*Физическо лице СС		Несвързано лице	Заем	Лева	150	27.06.2017, 20.09.2017	3	31.12.2025	необезпечен
„Сирма Груп Холдинг“ АД	*Физическо лице СС		Несвързано лице	Заем	Лева	133	31.05.2022	2	31.12.2025	необезпечен
„ЕнгВю Системс“ АД	ЕнгВю Системс ГмбХ		Дъщерно дружество	Заем	Евро	116	05.12.2022	3	31.12.2025	необезпечен
„ЕнгВю Системс“ АД	ЕнгВю Системс Инк.		Дъщерно дружество	Заем	Щатски долари	32	01.02.2024	2	01.02.2029	необезпечен
„Сирма Груп Холдинг“ АД	Сайънт Шпк.		Дъщерно дружество	Заем	Евро	84	25.7.2023	3	01.09.2025	необезпечен

**Други заеми и депозити, получени от Сирма Груп Холдинг АД и неговите дъщерни дружества:**

Получил	Предоставил	ЕИК	Характер на взаимоотношенията	Вид	Валута	Оставащо задължение към 31.12.2024 (в хил. лв.)	Дата на сключване на договора/ Дата на последно допълнително споразумение	Лихвен процент %	Крайна дата на договора	Обезпечение
„Сирма Медикъл Системс“ АД	„Сайфорт“ ЕАД	200356710	Дружество под общ контрол	Заем	Лева	1 735	20.12.2022	2.80	31.12.2025	необезпечен
„Сирма Груп Инк“	„Уърклоджик Канада“	Чуждестранна компания	Несвързано лице	Заем	Щатски долари	85	31.07.2017	0.01	31.12.2024	необезпечен
„Сирма Груп Холдинг“ АД	„Сайфорт“ ЕАД	200356710	Дъщерно дружество	Депозит	Лева	3 699	18.07.2023	0.1	31.12.2025	необезпечен
Сайънт Шпк.	„Сирма Груп Холдинг“ АД	200356710	Дружество под общ контрол	Заем	Евро	84	25.07.2023	3	01.09.2025	необезпечен

\* Емитентът е оповестил само инициалите на физическите лица, на които той е предоставил заеми, спазвайки разпоредбите на Закона за защита на личните данни и Общият регламент относно защитата на данните (Регламент (ЕС) 2016/679, GDPR)



## 7.7. ПАРИЧНИ ПОТОЦИ

	31.12.2024 хил. лв.	31.12.2023 хил. лв.	Изменение (в хил. лв.)	Изменение (%)
Нетен паричен поток от оперативна дейност	6 068	(1 350)	7 418	н/п
Нетен паричен поток от инвестиционна дейност	(6 323)	(1 431)	(4 892)	341,86%
Нетен паричен поток от финансова дейност	6 139	244	5 895	2 415,98%
Нетна промяна в паричните средства	5 884	(2 537)	8 421	н/п
Парични потоци от положителни и отрицателни курсови разлики	30	(3)	33	н/п
Пари и парични еквиваленти придобити от бизнескомбинация	2 912	-	2 912	н/п
Парични средства в началото на годината	1 131	3 671	(2 540)	(69,19%)
Парични средства в края на периода	9 957	1 131	8 826	780,37%

Дружеството няма ликвидни проблеми и оперира с наличните ресурси.

## 7.8. ПОКАЗАТЕЛИ И КОЕФИЦИЕНТИ

През изтеклия финансов период компанията реализира следните финансови резултати:

(Показателите и коефициентите са изчислени съобразно указанията на БФБ)

Показатели в хил. лв.	31.12.2024	31.12.2023	Изменение	
			стойност	(%)
Приходи от оперативна дейност	34 069	5 228	28 841	551,66%
Себестойност на продажбите	(29 983)	(3 311)	(26 672)	805,56%
Брутна печалба	4 086	1 917	2 169	113,15%
Други оперативни разходи	( 551)	( 222)	( 329)	148,20%
Печалба от оперативната дейност	3 535	1 695	1 840	108,55%
Финансови приходи	329	6	323	5 383,33%
Финансови разходи	( 210)	( 191)	( 19)	9,95%
Печалба преди разходи за данъци	3 654	1 510	2 144	141,99%
Разходи за данъци	( 228)	( 1)	( 227)	22 700,00%
Нетна печалба	3 426	1 509	1 917	127,04%
Дивидент	(1 154)	(2 849)	1 695	(59,49%)
Парични средства	9 957	1 131	8 826	780,37%
Краткотрайни активи	25 601	3 201	22 400	699,78%
Обща сума на активите	107 335	90 077	17 258	19,16%
Средно аритметична обща стойност на активите за 5 тримесечия	94 057	91 133	2 924	3,21%
Краткосрочни задължения	20 931	648	20 283	3130,09%
Дълг	7 085	245	6 840	2791,84%
Пасиви (привлечени средства)	31 781	17 048	14 733	86,42%
Собствен капитал	75 554	73 029	2 525	3,46%
Собствен капитал средно аритметично 5 тримесечия	73 700	74 067	( 366)	(0,49%)
Оборотен капитал	4 646	2 553	2 093	81,98%
Брой акции към края на периода (хил. броя)	59 361	59 361	-	-
Разходи за лихви	( 62)	( 109)	47	(43,12%)
Средно претеглена цена от последна борсова сесия	0,9525	0,745	0,2075	27,85%
Последна цена на акция от последна борсова сесия	0,945	0,76	0,185	24,34%



Показатели	31.12.2024	31.12.2023	Изменение	
			Стойност	(%)
EBITDA	4 829	2 236	2 593	115,97%
DEPRECIATION	(1 113)	( 617)	( 496)	80,39%
EBIT	3 716	1 619	2 097	129,52%
FIN/INVEST NET	119	( 185)	304	н/п
EBT	3 654	1 510	2 144	141,99%
ROA	0,0319	0,0168	0,01517	90,53%
ROA(BSE)	0,0364	0,0166	0,01987	119,98%
Debt/EBITDA Ratio	1,4672	0,1096	1,35761	1 239,02%
Quick Ratio	1,2231	4,9398	(3,7167)	(75,24%)
ROE (BSE)	0,0465	0,0204	0,0261	128,17%
ROE	0,0465	0,0204	0,0261	128,17%
Debt/Equity Ratio (BSE)	0,4206	0,2334	0,1872	80,19%
<b>Коефициенти за рентабилност</b>				
Норма на брутната печалба	0,1199	0,3667	(0,2467)	(67,29%)
Норма на печалбата от оперативна дейност	0,1038	0,3242	(0,2205)	(68,00%)
Норма на нетната печалба	0,1006	0,2886	(0,1881)	(65,16%)
<b>Коефициенти за активи и ликвидност</b>				
Обращаемост на активите	0,3657	0,0574	0,3083	536,77%
Обращаемост на активите (БФБ)	0,3622	0,0574	0,3048	531,41%
Обращаемост на оборотния капитал	7,2953	2,0478	5,2475	256,25%
Текуща ликвидност (БФБ)	1,2231	4,9398	(3,7167)	(75,24%)
Бърза ликвидност	1,2231	4,9398	(3,7167)	(75,24%)
Абсолютна (незабавна) ликвидност	0,4757	1,7454	(1,2697)	(72,74%)
<b>Коефициенти за една акция</b>				
Цена/Приходи от Продажби P/S (БФБ)	1,6596	8,4591	(6,7994)	(80,38%)
Цена/Печалба P/E (БФБ)	16,5036	29,3068	(12,8032)	(43,69%)
Цена/Счетоводна стойност P/B (БФБ)	0,7484	0,6056	0,1428	23,58%
Коефициент на Продажби за една акция	0,5739	0,0881	0,4859	551,66%
Коефициент на Печалба за една акция	0,0577	0,0254	0,0323	127,04%
Коефициент на Балансова стойност за една акция	1,2416	1,2477	(0,0062)	(0,49%)
<b>Коефициенти за развитие</b>				
Темп на прираст на продажбите	5,5166	(0,6185)	6,1351	н/п
Темп на прираст на брутната печалба	1,1315	(0,7491)	1,8805	н/п
Темп на прираст на активите	0,1916	0,0065	0,1851	2 846,13%
<b>Коефициенти за ливъридж</b>				
Коефициент Дълг / Общо активи	0,0753	0,0027	0,0726	2 701,94%
Коефициент Дълг / Капитал	0,0877	0,0033	0,0844	2 560,10%
Коефициент Дълг / Собствен капитал	0,0961	0,0033	0,0928	2 806,21%
Коефициент Общо активи / Собствен капитал	1,2762	1,2304	0,0458	3,72%
Пазарна капитализация на компанията	56 096	45 114	10 982	24,34%



## 7.9 СДЕЛКИ СЪС СВЪРЗАНИ ЛИЦА

Свързаните лица на Дружеството включват собствениците, дъщерни и асоциирани предприятия, ключов управленски персонал, и други описани по-долу.

Ако не е изрично упоменато, транзакциите със свързани лица не са извършвани при специални условия и не са предоставяни или получавани никакви гаранции.

### Сделки с дъщерни предприятия

	31.12.2024 хил. лв.	31.12.2023 хил. лв.
Покупки на стоки и услуги		
Покупки на услуги		
- Софтуерни услуги	(874)	(19)
- Интернет	(34)	(27)
- Консултантски услуги	(20)	(20)
- Семинари и обучение	-	(1)
- Абонаменти	(55)	(27)
- Хостинг	(17)	-
- Посреднически услуги	(24)	-
Покупки на стоки		
- Офис консумативи	(1)	(3)
- Инвентар	-	(3)
- Компютърни компоненти	-	(1)
Покупка на ДМА	(9)	(37)
Продажба на стоки и услуги		
Продажба на услуги		
- Административни, счетоводни услуги	2 525	2 686
- Наеми	433	542
- Консултантски услуги	6	-
- Софтуерни услуги	765	-
- Техническа поддръжка	5	10
- Маркетинг и реклама	9	-
- Абонаменти	4	-
Продажба на стоки		
- Консумативи	71	88
- Компютърни компоненти	37	-
- Получени дивиденди	3 297	13 622
- Получени депозити	(590)	(514)
- Възстановени получени депозити	(660)	(700)
- Предоставени заеми	649	76
- Възстановени предоставени заеми	3 297	13 622
- лихви по получени заеми	(14)	(12)
- лихви по предоставени заеми	6	13

### Сделки с други свързани лица

	31.12.2024 хил. лв.	31.12.2023 хил. лв.
Продажба на услуги		
- Административни, счетоводни услуги	1	197
- Наеми	8	9
- Техническа поддръжка	-	5
- Консултантски услуги	-	2
- лихви по предоставени заеми	-	5

### Сделки с ключов управленски персонал

Ключовият управленски персонал на Дружеството включва членовете на Съвета на директорите. Възнагражденията на ключовия управленски персонал включват следните разходи:

	31.12.2024 хил. лв.	31.12.2023 хил. лв.
Заплати, включително бонуси	(376)	(349)
Разходи за социални осигуровки	(6)	(5)
<b>Общо възнаграждения</b>	<b>(382)</b>	<b>(354)</b>

Дружеството е изплатило дивиденди на ключов управленски персонал към 31.12.2024 в размер на 655 хил. лв. (31.12.2023 – 1 177 хил. лв.).



## 8/ ПЕРСОНАЛИ И ЕКОЛОГИЯ

### 8.1 ЕКОЛОГИЯ

„Сирма Груп Холдинг“ АД отстоява и спазва ангажиментите си в съответствие с националното законодателство в областта на опазване на околната среда. Компанията прилага мерки за разделно събиране на отпадъците, минимизиране, оползотворяване и рециклиране на битовите отпадъци. Компанията спря използването на пластмасови чаши, като те бяха заместени с порцеланови и стъклени.

### 8.2 ПЕРСОНАЛ

Дружеството счита, че неговите служители играят ключова роля в развитието на неговия бизнес и постигането на общите корпоративни цели и следователно отделя специално внимание на развитието на обща стратегия и политики по отношение на управлението на човешките ресурси.

Политиките на „Сирма Груп Холдинг“ АД в това отношение са насочени към стимулиране на отговорността и мотивираността на персонала за изпълнението на възложените му задачи и цели.

Дружеството и предприятията в групата прилагат определени критерии за подбор на персонала и считат, че разполагат с амбициозен екип от професионалисти, способен да преследва поставените стратегически и оперативни цели. „Сирма Груп Холдинг“ АД инвестира в различни програми за обучение на своите служители и предоставя на служителите си възможности за професионално развитие.

Структурата на персонала на „Сирма Груп Холдинг“ АД има следната динамика:

Сирма Груп Холдинг АД	31.12.2024 Брой служители	31.12.2023 Брой Служители
ТД	432	20
ДУК	9	9
<b>ОБЩО</b>	<b>441</b>	<b>29</b>

### ОПИСАНИЕ НА ВСЯКАКВИ ДОГОВОРНОСТИ ЗА УЧАСТИЕТО НА СЛУЖИТЕЛИТЕ В КАПИТАЛА НА ДРУЖЕСТВОТО.

Не съществуват договорности за участие на служители в капитала на Дружеството.

## 9/ РИСКОВИ ФАКТОРИ

### Цели и политика на ръководството по отношение управление на риска

Дружеството е изложено на различни видове рискове по отношение на финансовите си инструменти. Най-значимите финансови рискове, на които е изложено Дружеството са пазарен риск, кредитен риск и ликвиден риск.

Управлението на риска на Дружеството се осъществява от централната администрация на Дружеството в сътрудничество със Съвета на директорите. Приоритет на ръководството е да осигури краткосрочните и средносрочни парични потоци, като намали излагането си на финансови пазари.

Дружеството не се занимава активно с търгуването на финансови активи за спекулативни цели, нито пък издава опции.

Междинният индивидуален финансов отчет не включва цялата информация относно управлението на риска и оповестяванията, изисквани при изготвянето на годишни финансови отчети, и следва да се чете заедно с годишния финансов отчет на Дружеството към 31 декември 2023 г. Целите и политиките на Дружеството за управление на капитала,



кредитния и ликвидния риск са описани в последния годишен финансов отчет. Не е имало промени в политиката за управление на риска относно финансови инструменти през периода.

Най-съществените финансови рискове, на които е изложено Дружеството, са описани по-долу.

## 9.1 Анализ на пазарния риск

Вследствие на използването на финансови инструменти Дружеството е изложено на пазарен риск и по-конкретно на риск от промени във валутния курс, лихвен риск, както и риск от промяната на конкретни цени, което се дължи на оперативната и инвестиционната дейност на Дружеството.

С разгръщането на икономическите последици от войната в Украйна се породи силен инфлационен натиск, но той отслабна и годишната инфлация в България за периода декември 2024 г. спрямо декември 2023 г., измерена с хармонизирания индекс на потребителските цени (ХИПЦ), спадна до 2,2%.

### 9.1.1. Валутен риск

По-голямата част от сделките на Дружеството се осъществяват в български лева. Чуждестранните трансакции на Дружеството, деноминирани главно в щатски долари, излагат Дружеството на валутен риск. За да намали валутния риск, Дружеството следи паричните потоци, които не са в български лева. По принцип има отделни процедури за управление на риска за краткосрочните (до 6 месеца) и дългосрочните парични потоци в чуждестранна валута. В случаите, когато сумите за плащане и получаване в определена валута се очаква да се компенсират взаимно, то тогава не се налага допълнително хеджиране.

### 9.1.2 Лихвен риск

Политиката на Дружеството е насочена към минимизиране на лихвения риск при дългосрочно финансиране.

Към 31.12.2024 г., Дружеството не е изложено на съществен риск от промяна на пазарните лихвени проценти по договора за овърдрафт. Всички други финансови активи и пасиви на Дружеството са с фиксирани лихвени проценти.

## 9.2 Анализ на кредитния риск

Кредитният риск представлява рискът даден контрагент да не заплати задължението си към Дружеството. Дружеството е изложено на този риск във връзка с различни финансови инструменти, като напр. при предоставянето на заеми, възникване на вземания от клиенти, депозирание на средства и други. Излагането на Дружеството на кредитен риск е ограничено до размера на балансовата стойност на финансовите активи, признати в края на отчетния период,

Дружеството редовно следи за неизпълнението на задълженията на свои клиенти и други контрагенти, установени индивидуално или на групи, и използва тази информация за контрол на кредитния риск. Когато разходите не са прекалено високи, се набавят и използват данни за кредитен рейтинг от външни източници и/или финансови отчети на клиентите и другите контрагенти. Политика на Дружеството е да извършва трансакции само с контрагенти с добър кредитен рейтинг. Ръководството на Дружеството счита, че всички гореспоменати финансови активи, които не са били обезценявани или са с настъпил падеж през представените отчетни периоди, са финансови активи с висока кредитна оценка.

Дружеството не е предоставяло финансовите си активи като обезпечение по други сделки освен като обезпечение на получени банкови заеми.

По отношение на търговските и други вземания Дружеството не е изложено на значителен кредитен риск към нито един отделен контрагент или към група от контрагенти, които имат сходни характеристики. Търговските вземания се състоят от малък брой клиенти в една индустрия и географски области. На базата на исторически показатели, ръководството счита, че кредитната оценка на търговски вземания, които не са с изтекъл падеж, е добра.

Кредитният риск относно пари и парични еквиваленти се счита за несъществен, тъй като контрагентите са банки с добра репутация и висока външна оценка на кредитния рейтинг.

## 9.3 Анализ на ликвидния риск

Ликвидният риск представлява рискът Дружеството да не може да погаси своите задължения. Дружеството посреща нуждите си от ликвидни средства, като внимателно следи плащанията по погасителните планове на дългосрочните финансови задължения, както и входящите и изходящи парични потоци, възникващи в хода на оперативната дейност. Нуждите от ликвидни средства се следят за различни времеви периоди - ежедневно и ежеседмично, както и на базата на 30-дневни прогнози. Нуждите от ликвидни средства в дългосрочен план - за периоди от 180 и 360 дни, се определят месечно. Нуждите от парични средства се сравняват със заемите на разположение, за да бъдат установени излишъци или дефицити. Този анализ определя дали заемите на разположение ще са достатъчни, за да покрият нуждите на Дружеството за периода.

Дружеството държи пари в брой, за да посреща ликвидните си нужди за периоди до 30 дни. Средства за дългосрочните ликвидни нужди се осигуряват чрез заеми в съответния размер.

### Финансовите активи като средство за управление на ликвидния риск

При оценяването и управлението на ликвидния риск Дружеството отчита очакваните парични потоци от финансови инструменти, по-специално наличните парични средства и търговски вземания. Наличните парични ресурси и търговски вземания не надвишават значително текущите нужди от изходящ паричен поток. Съгласно сключените договори всички парични потоци от търговски и други вземания са дължими в срок до шест месеца.





## 10/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА СЪБИТИЯ И ПОКАЗАТЕЛИ С НЕОБИЧАЕН ЗА ДРУЖЕСТВОТО ХАРАКТЕР, ИМАЩИ СЪЩЕСТВЕНО ВЛИЯНИЕ ВЪРХУ ДЕЙНОСТТА МУ, И РЕАЛИЗИРАНИТЕ ОТ НЕГО ПРИХОДИ И ИЗВЪРШЕНИ РАЗХОДИ; ОЦЕНКА НА ВЛИЯНИЕТО ИМ ВЪРХУ РЕЗУЛТАТИТЕ ПРЕЗ ТЕКУЩИЯ ПЕРИОД.

Няма събития и показатели с необичаен за дружеството характер, имащи съществено влияние върху дейността му, и реализираните от него приходи и извършени разходи; оценка на влиянието им върху резултатите през текущия период.

## 11/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА СДЕЛКИ, ВОДЕНИ ИЗВЪНБАЛАНСОВО - ХАРАКТЕР И БИЗНЕС ЦЕЛ, ПОСОЧВАНЕ ФИНАНСОВОТО ВЪЗДЕЙСТВИЕ НА СДЕЛКИТЕ ВЪРХУ ДЕЙНОСТТА, АКО РИСКЪТ И ПОЛЗИТЕ ОТ ТЕЗИ СДЕЛКИ СА СЪЩЕСТВЕНИ ЗА ДРУЖЕСТВОТО И АКО РАЗКРИВАНЕТО НА ТАЗИ ИНФОРМАЦИЯ Е СЪЩЕСТВЕНА ЗА ОЦЕНКАТА НА ФИНАНСОВОТО СЪСТОЯНИЕ НА ДРУЖЕСТВОТО.

Няма сделки, водени извънбалансово.

## 12/ АНАЛИЗ И ОЦЕНКА НА ПОЛИТИКАТА ОТНОСНО УПРАВЛЕНИЕТО НА ФИНАНСОВИТЕ РЕСУРСИ С ПОСОЧВАНЕ НА ВЪЗМОЖНОСТИТЕ ЗА ОБСЛУЖВАНЕ НА ЗАДЪЛЖЕНИЯТА, ЕВЕНТУАЛНИТЕ ЗАПЛАХИ И МЕРКИ, КОИТО ДРУЖЕСТВОТО Е ПРЕДПРИЕЛ ИЛИ ПРЕДСТОИ ДА ПРЕДПРИЕМЕ С ОГЛЕД ОТСТРАНЯВАНЕТО ИМ.

Управлението на финансовите ресурси е подчинено на изискването за достигането на максимална ефективност с едновременното съблюдаване на сроковете за плащане договорени както с доставчици, така и с клиенти. Това означава преимуществено използване на собствени средства, което води до по-малки финансови разходи и разходите за лихви. От друга страна, по този начин се запазва и значим резерв от неуسوени кредити, с които могат да бъдат обслужвани както текущи, така и инвестиционни разходи с, което се поддържа висока ликвидност на плащанията.



Възможността на дружеството за обслужване на задълженията се изразява с показателите за ликвидност в описанието на ликвидния риск в настоящия доклад. Видно от стойностите на показателите за ликвидност, Сирма Груп Холдинг АД няма проблеми при посрещане на задълженията си, както в средносрочен, така и в дългосрочен аспект. Дружеството има регулярни постъпления от продажба, същевременно ползва и банкови овърдрафти, което му позволява да обслужва задълженията си, като успешно управлява финансовите си ресурси и нормално и своевременно да обслужва задълженията си.

## 13/ ОЦЕНКА НА ВЪЗМОЖНОСТИТЕ ЗА РЕАЛИЗАЦИЯ НА ИНВЕСТИЦИОННИТЕ НАМЕРЕНИЯ С ПОСОЧВАНЕ НА РАЗМЕРА НА РАЗПОЛАГАЕМИТЕ СРЕДСТВА И ОТРАЗЯВАНЕ НА ВЪЗМОЖНИТЕ ПРОМЕНИ В СТРУКТУРАТА НА ФИНАНСИРАНЕ НА ТАЗИ ДЕЙНОСТ.

Ръководството оценява, че е възможна реализацията на инвестиционните намерения, а именно купуване на мажоритарен дял от компании, които отговарят на нашите финансови и бизнес търсения, с цел по-бързо достигане на Групата до нови пазари, клиенти, технологии, с което да се постигне увеличаване на консолидираните приходи и печалба.

## 14/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА НАСТЪПИЛИ ПРОМЕНИ ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД В ОСНОВНИТЕ ПРИНЦИПИ ЗА УПРАВЛЕНИЕ НА ДРУЖЕСТВОТО И НА НЕГОВАТА ИКОНОМИЧЕСКА ГРУПА.

Няма настъпили промени през отчетния период в основните принципи за управление на дружеството и на неговата икономическа група.

## 15/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА ОСНОВНИТЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ НА ПРИЛАГАНИТЕ ОТ ДРУЖЕСТВОТО В ПРОЦЕСА НА ИЗГОТВЯНЕ НА ФИНАНСОВИТЕ ОТЧЕТИ СИСТЕМА ЗА ВЪТРЕШЕН КОНТРОЛ И СИСТЕМА ЗА УПРАВЛЕНИЕ НА РИСКОВЕ.

Според българското законодателство ръководството следва да изготвя междинен доклад за дейността, както и финансов отчет за всяка тримесечен период, който да дава ярна и честна представа за финансовото състояние на Дружеството към края на годината, за финансовите резултати от дейността и за паричните потоци в съответствие с приложимата счетоводна рамка. Отговорността на ръководството включва и прилагане на система за вътрешен контрол за предотвратяване, разкриване и изправяне на грешки и неверни изложения, допуснати в резултат на действия

на счетоводната система. В тази връзка ръководството спазва следните основни принципи в своята дейност:

- придържане към определена управленска и счетоводна политика, оповестявана във финансовите отчети;
- извършване на всички операции в съответствие със законовите и подзаконовите нормативни актове; отразяване на всички събития и операции своевременно, с точен размер на сумите в подходящите
- сметки и за съответния отчетен период, така че да позволяват изготвянето на финансовите отчети в



съответствие с конкретно зададената счетоводна рамка;

- спазване на принципа на предпазливостта при оценката на активите, пасивите, приходите и разходите;

- установяване и прекратяване на измами и грешки;

- пълнота и правилност на счетоводната информация;

- изготвяне на надеждна финансова информация;

- придържане към международните стандарти за финансова отчетност и спазване на принципа на действащо предприятие.

Междинният индивидуален финансов отчет е съставен при спазване на принципа на действащо предприятие като са взети предвид възможните от породилата се геополитическа ситуация и съпътстващите дейността на дружеството други рискове.

През отчетния период не са настъпили промени в основните принципи на управление на “Сирма Груп Холдинг“ АД.

## 16/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА ПРОМЕНИТЕ В УПРАВИТЕЛНИТЕ И НАДЗОРНИТЕ ОРГАНИ ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ФИНАНСОВ ПЕРИОД.

Няма промени през разглеждания период.

## 17/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА ИЗПОЛЗВАНЕТО НА СРЕДСТВАТА ОТ ИЗВЪРШЕНА НОВА ЕМИСИЯ ЦЕННИ КНИЖА ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД.

През отчетния период не са използвани средства от нова емисия.

## 18/ ДАННИ ЗА ДИРЕКТОРА ЗА ВРЪЗКИ С ИНВЕСТИТОРА, ВКЛЮЧИТЕЛНО ТЕЛЕФОН И АДРЕС ЗА КОРЕСПОНДЕНЦИЯ.

Станислав Танушев

Бул. „Цариградско шосе“ 135, ет. 3

София 1784

ir@sirma.com

Телефон за връзка: +359 2 976 8310



# 19/ ПРОМЕНИ В ЦЕНАТА НА АКЦИИТЕ НА ДРУЖЕСТВОТО

ИСТОРИЧЕСКА ИНФОРМАЦИЯ И ФИНАНСОВИ КОЕФИЦИЕНТИ

Среднопретеглена цена

Цена на затваряне

[1 месец](#) [6 месеца](#) [1 година](#)

01.01.2024 « » 31.12.2024



Пазарна капитализация: **56 095 690** BGN към 31.12.2024 г.

Начална цена	0.7223	BGN	-	01.01.2024
Последна цена	0.9450	BGN	-	31.12.2024
Макс. цена	1.1600	BGN	-	11.07.2024
Мин. цена	0.6781	BGN	-	07.03.2024
Процентно изменение	-	%	+30.8321	
Стойностно изменение	-	BGN	+0.2227	

ROA	0.01	ROA cons	-0.03
ROE	0.02	ROE cons	-0.04
ROA/EBIT	0.01	ROA/EBIT cons	-0.04
ROE/EBIT	0.01	ROE/EBIT cons	-0.05
Asset turnover	0.06	Asset turnover cons	0.90
Current ratio	4.37	Current ratio cons	2.34
D/A	0.20	D/A cons	0.17



„Сирма Груп Холдинг“ АД  
www.sirma.bg

## 20/ СЪБИТИЯ СЛЕД КРАЯ НА ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД

### Придобиване на на обособена част от предприятие „Дуо Софт“ ЕООД

На 15.01.2025, бе подписан договор от „Сирма Груп Холдинг“ АД, за придобиване на обособена част от търговското предприятие с фирма „Дуо Софт“ ЕООД, ЕИК 130235197, с наименование „Софтуерни разработки в областта на академичното признаване“ като самостоятелна съвкупност от права, задължения и фактически отношения, създадени при осъществяване на досегашната му търговска дейност съгласно счетоводния баланс към момента на прехвърлянето на обособената част, срещу цена от 287 000 (двеста осемдесет и седем хиляди) лева. Придобиването ще засили позициите на „Сирма Груп Холдинг“ АД при предоставяне на ИТ услуги и решения на организации, които се занимават с патентна дейност.

Не са възникнали коригиращи събития или други значителни некоригиращи събития между датата на консолидирания финансов отчет и датата на оторизирането му за издаване.

Град София

30.01.2025

Изпълнителен директор:



Цветан Алексиев

